

# BRAND24

(Brand 24 Spółka Akcyjna z siedzibą we Wrocławiu przy ul. Strzegomskiej 138, wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem 0000395367) www.brand24.pl

## SUPLEMENT NR 1

### DO PROSPEKTU BRAND 24 S.A. Z SIEDZIBĄ WE WROCŁAWIU

zatwierdzonego w dniu 17 marca 2021 roku przez Komisję Nadzoru Finansowego („Prospekt”)

Niniejszy suplement nr 1 do Prospektu („**Suplement**”) został sporządzony na podstawie art. 23 ust. 1 Rozporządzenia Prospektowego. Terminy pisane wielką literą w Suplemencie mają znaczenie nadane im w Prospekcie.

Suplement został sporządzony w związku z opublikowaniem przez Emitenta w dniu 22 marca 2021 roku skonsolidowanego oraz jednostkowego sprawozdania finansowego za okres od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku.

Emitent złożył wniosek o zatwierdzenie niniejszego Suplementu przez Komisję Nadzoru Finansowego w dniu 29 marca 2021 roku. Suplement został zatwierdzony przez Komisję Nadzoru Finansowego w dniu 23 kwietnia 2021 roku.

W związku z powyższym Prospekt zostaje zaktualizowany w następujący sposób:

#### Aktualizacja nr 1

Podsumowanie, pkt Kto jest emitentem papierów wartościowych?, str. 6, dodaje się informację, że Ecovis System Rewident Sp. z o.o. przeprowadziła badanie Historycznych Informacji Finansowych za rok obrotowy 2020 oraz sporządziła sprawozdanie z badania zawierające opinię bez zastrzeżeń.

#### Aktualizacja nr 2

Podsumowanie, pkt Jakie są kluczowe informacje finansowe dotyczące Emitenta?, str. 7, w tabelach dodaje się kolumnę ze zbadanymi przez Firmę Audytorską Ecovis System Rewident danymi za okres od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień 31 grudnia 2020 roku:

	<u>Od 1 stycznia do 31 grudnia</u>
	<u>2020</u>
	(zbadane)
	(w tys. PLN)
Przychody ze sprzedaży .....	13 372
Zysk (strata) na działalności operacyjnej.....	(1 026)
Zysk (strata) netto .....	(1 349)
Podstawowy zysk (strata) netto na jedną akcję (PLN) .....	0,64
Rozwodniony zysk (strata) netto na jedną akcję (PLN).....	0,62
Wzrost przychodów r/r.....	(14,6%)
	<u>Na dzień 31 grudnia</u>
	<u>2020</u>
	(zbadane)
	(w tys. PLN)
Aktywa razem.....	10 186
Razem kapitał własny.....	3 814
DŁUG NETTO* .....	81
	<u>Od 1 stycznia do 31 grudnia</u>
	<u>2020</u>

	(zbadane) (w tys. PLN)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej .....	2 060
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej .....	(1 749)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej.....	304

**Aktualizacja nr 3**

Rozdział Podstawowe Informacje, pkt Prezentacja danych finansowych i danych operacyjnych w Prospekcie, str. 27, w pierwszym akapicie dodaje się informację, że Historyczne Informacje Finansowe zostały sporządzone również za rok zakończony 31 grudnia 2020 roku.

**Aktualizacja nr 4**

Rozdział Podstawowe Informacje, Prezentacja danych finansowych i danych operacyjnych w Prospekcie, str. 28, w przedostatnim akapicie dodaje się informację, że określenie „zbadane” używane jest również w stosunku do danych finansowych Grupy za rok obrotowy 2020.

**Aktualizacja nr 5**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Informacje ogólne, str. 36, w pierwszym akapicie dodaje się informację, że opis sytuacji operacyjnej i finansowej oparty jest również na skonsolidowanym rachunku zysków i strat oraz sprawozdaniu z całkowitych dochodów Grupy, na skonsolidowanym sprawozdaniu z przepływów pieniężnych Grupy za okres od 1 stycznia 2020 roku do 31 grudnia 2020 roku, a także na sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy na dzień 31 grudnia 2020 roku.

**Aktualizacja nr 6**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Informacje finansowe, str. 36, w drugim akapicie dodaje się informację, że w rozdziale zamieszczona została również analiza operacyjna i finansowa na podstawie Historycznych Informacji Finansowych Grupy, obejmujących okres sprawozdawczy od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku.

**Aktualizacja nr 7**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Informacje finansowe, śródtytuł Podstawa sporządzenia, str. 37, dodaje się informację, że historyczne informacje finansowe Grupy, obejmują również okres sprawozdawczy od 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku, a także że obejmują:

- skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2020 roku, skonsolidowany rachunek zysków i strat oraz sprawozdanie z całkowitych dochodów, skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym, skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres sprawozdawczy obejmujący 12 miesięcy i zakończony w dniu 31 grudnia 2020 roku obejmujący działalność Grupy;

**Aktualizacja nr 8**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Informacje finansowe, nad akapitem dotyczącym Śródrocznych Informacji Finansowych, str. 40, dodaje się:

W dniu 22 marca 2021 roku Zarząd Jednostki Dominującej opublikował raportem EBI nr 3/2021 na rynku NewConnect, roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy za 2020 rok. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez UE na dzień ich sporządzenia i które będą miały zastosowanie przy sporządzaniu kolejnego sprawozdania finansowego. Firma Audytorska Ecovis System Rewident przeprowadziła badanie rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za 2020 rok oraz wydała opinię bez zastrzeżeń z jego badania. Kluczowe sprawy badania zostały zamieszczone w sprawozdaniu z badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za 2020 rok.

Dane finansowe i ujawnienia za rok obrotowy zaprezentowane w Historycznych Informacjach Finansowych za 2020 rok pochodzą z rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za 2020 rok Grupy, które zostało opublikowane w dniu 22 marca 2021 roku i jest dostępne na stronie internetowej Emitenta, za wyjątkiem:

- punktu 3 „Okresy prezentowane i cel sporządzenia” w zakresie wskazania porównywalności danych w okresach sprawozdawczych oraz różnic pomiędzy rocznym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym za 2020 rok Grupy, opublikowanym w dniu 22 marca 2020 roku a Historycznymi Informacjami Finansowymi za 2020 rok;
- Noty 19 „Kredyty i pożyczki”, Dodatkowych not i objaśnień, gdzie dodano informację o kredytach i pożyczkach na dzień zatwierdzenia Historycznych Informacji Finansowych za 2020 rok;
- Noty 36 „Informacje o transakcjach z firmą audytorską przeprowadzającą badanie sprawozdania”, gdzie przedstawiono dane tylko za rok 2020.

#### **Aktualizacja nr 9**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Informacje o tendencjach, śródtytuł Informacje o znaczących zmianach wyników finansowych Grupy za okres od końca ostatniego okresu obrotowego, w odniesieniu do którego opublikowano informacje finansowe, do daty dokumentu rejestracyjnego, str. 43, dodaje się:

W okresie od dnia 1 stycznia 2021 roku do Daty Prospektu nie nastąpiła znacząca zmiana wyników finansowych Grupy. Spółka zwiększyła w tym okresie bazę aktywnych klientów i oczekuje dalszych wzrostów w kolejnych kwartałach, co powinno poprawić wyniki finansowe Grupy.

#### **Aktualizacja nr 10**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Wyniki działalności, str. 54, dodaje się w śródtytuł Omówienie lat zakończonych w dniu 31 grudnia 2016 roku, 31 grudnia 2017 roku, 31 grudnia 2018 roku oraz 31 grudnia 2019 roku, że analiza dotyczy również roku zakończonego 31 grudnia 2020 roku.

#### **Aktualizacja nr 11**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Wyniki działalności, str. 54 – 56, dodaje się w tabeli nr 16, kolumnę ze zbadanymi danymi za okres od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku oraz opisem wyników działalności, jak poniżej:

	<b>Od 1 stycznia do 31 grudnia 2020</b>
	<i>(zbadane) (w tys. PLN)</i>
<b>Działalność kontynuowana</b>	
<b>Przychody ze sprzedaży .....</b>	<b>13 372</b>
Przychody ze sprzedaży usług.....	13 372
<b>Koszt sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym: .....</b>	<b>6 658</b>
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług.....	6 658
<b>Zysk (strata) brutto ze sprzedaży.....</b>	<b>6 714</b>
Koszty sprzedaży .....	3 742
Pozostałe koszty ogólnego zarządu.....	3 152
Pozostałe przychody operacyjne.....	126
Pozostałe koszty operacyjne.....	171
Koszty wyceny programu motywacyjnego.....	800
<b>Zysk (strata) na działalności operacyjnej.....</b>	<b>(1 026)</b>
Przychody finansowe .....	0
Koszty finansowe .....	470
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem .....</b>	<b>(1 496)</b>
Podatek dochodowy .....	(147)
<b>Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej</b>	<b>(1 349)</b>
<b>Zysk (strata) netto .....</b>	<b>(1 349)</b>
<b>Zysk (strata) netto jednostki dominującej z działalności kontynuowanej.....</b>	<b>(1 349)</b>
<b>Pozycje do przekwalifikowania do rachunku zysków i strat w kolejnych okresach .....</b>	<b>3</b>
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek działających za granicą .....	3

<b>Suma dochodów całkowitych .....</b>	<b>(1 346)</b>
<b>Suma dochodów całkowitych przypadających na podmiot dominujący .....</b>	<b>(1 346)</b>

Przychody ze sprzedaży w okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku wyniosły 13.372 tys. PLN, co oznacza spadek o 14,6% (2.280 tys. PLN) w porównaniu z kwotą 15.652 tys. PLN w okresie od dnia 1 stycznia 2019 roku do dnia 31 grudnia 2019 roku. Spadek przychodów ze sprzedaży wynikał z mniejszej liczby klientów w miesiącach luty-październik 2020 roku w porównaniu z analogicznymi miesiącami 2019 roku, na co wpływ miało wstrzymanie w okresie od sierpnia 2019 roku do końca marca 2020 roku oferowania przez rozwiązanie Brand24 danych z serwisów Facebook oraz Instagram. Wpływ braku możliwości monitorowania treści z tych serwisów przez rozwiązanie Brand24 odczuwalny był w kolejnych miesiącach po wznowieniu monitorowania, dlatego baza klientów była stopniowo odbudowywana. Wznowienie oferowania przez rozwiązanie Brand24 danych z serwisów Facebook oraz Instagram od kwietnia 2020 roku, wpłynęło na zwiększenie w kolejnych miesiącach bazy klientów, jednak dopiero w listopadzie 2020 roku liczba klientów przekroczyła liczbę klientów posiadanych w porównywalnych miesiącach 2019 roku. Dodatkowo w 2020 roku średni przychód przypadający na klienta, również był niższy niż w roku 2019, co przełożyło się na niższe miesięczne wpływy z abonamentów narzędzia Brand 24. Przy niższej liczbie płacących klientów oraz niższym przychodzie per klient, suma przychodów z całego roku była niższa w 2020 w porównaniu do roku poprzedniego. Spółka na koniec III kwartału 2019 roku posiadała 3.631 aktywnych klientów, na koniec roku 2019 liczba aktywnych klientów spadła do 3.325, a na koniec I kwartału 2020 roku spadła o kolejne 259 do poziomu 3.066. Do końca 2020 roku baza klientów wzrosła do poziomu 3.470 klientów, jednakże w całym 2020 roku suma przychodów w większości miesięcy roku obrotowego 2020, była niższa niż w tych samych miesiącach 2019 roku.

Przychody ze sprzedaży generowane w PLN stanowiły 41% w 2020 roku, natomiast w USD stanowiły 59%. Przychody ze sprzedaży wygenerowane przez Spółkę Zależną Brand 24 Global Inc. w łącznych przychodach Grupy stanowiły 58% w 2020 roku.

Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług w okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku wyniosły 6.658 tys. PLN, co oznacza spadek o 5,7% (399 tys. PLN) w porównaniu z kwotą 7.057 tys. PLN w okresie od dnia 1 stycznia 2019 roku do dnia 31 grudnia 2019 roku.

W okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku na koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług składały się: (i) koszty IT, w tym np. utrzymanie serwerów i usługi powiązane w wysokości 2.598 tys. PLN; (ii) koszty wynagrodzeń osób pracujących nad wdrożeniem i rozwojem rozwiązania Brand24, w tym również usług świadczonych przez podwykonawców w wysokości 1.908 tys. PLN; (iii) koszty amortyzacji w wysokości 2.018 tys. PLN; oraz (iv) pozostałe koszty w wysokości 134 tys. PLN.

Na spadek kosztów wytworzenia sprzedanych produktów i usług w 2020 roku wpływ miało głównie ograniczenie kosztów serwerowych. Grupa w tym okresie ograniczyła ilość serwerów, co było możliwe dzięki zmniejszeniu ilości danych historycznych przechowywanych na serwerach, nie wykorzystywanych już przez klientów oraz dzięki dokonanymsprawnieniom w produkcie Brand24, które zwiększyły efektywność działania, przez co spadło zapotrzebowanie na moc obliczeniową.

W okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku Grupa odnotowała spadek kosztów sprzedaży o 31,5% w porównaniu do okresu od dnia 1 stycznia 2019 roku do dnia 31 grudnia 2019 roku, na co wpływ miały obniżone koszty na wszelkich szczeblach firmowych, w związku ze spadkiem przychodów. Spółka obniżyła zatrudnienie w działach sprzedaży i marketingu, a także obniżyła wydatki na reklamy.

W okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku Grupa odnotowała spadek kosztów ogólnego zarządu o 13,4% w porównaniu do okresu od dnia 1 stycznia 2019 roku do dnia 31 grudnia 2019 roku, na co wpływ miał spadek przychodów, w związku z brakiem danych z portali Facebook oraz Instagram w okresie od sierpnia 2019 roku do końca marca 2020 roku. Spółka zmniejszyła zatrudnienie co przełożyło się na niższe koszty osobowe jak i wynajmu powierzchni, czy szkoleń. Dodatkowo z racji sytuacji pandemicznej, kiedy wszyscy pracownicy pracują zdalnie, Spółce dodatkowo udało się zmniejszyć koszty utrzymania biur.

W okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku Grupa odnotowała zysk brutto ze sprzedaży w kwocie 6.714 tys. PLN, co oznacza spadek o 21,9% (1.881 tys. PLN) w porównaniu z

zyskiem brutto ze sprzedaży w kwocie 8.595 tys. PLN w okresie od dnia 1 stycznia 2019 roku do dnia 31 grudnia 2019 roku. Na spadek zysku brutto ze sprzedaży wpływ miał spadek przychodów ze sprzedaży wynikający z wstrzymania w okresie od sierpnia 2019 roku do końca marca 2020 roku oferowania przez rozwiązanie Brand24 danych z serwisów Facebook oraz Instagram.

### **Aktualizacja nr 12**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Wyniki działalności, str. 56 – 58, dodaje się w tabeli nr 17 z kosztami działalności operacyjnej, kolumnę ze zbadanymi danymi za okres od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku oraz opisem kosztów i wyników działalności, jak poniżej:

	<b>Od 1 stycznia do 31 grudnia</b>
	<b>2020</b>
	<i>(zbadane)</i>
	<i>(w tys. PLN)</i>
Amortyzacja .....	2 501
Zużycie materiałów i energii .....	67
Usługi obce .....	7 276
Podatki i opłaty .....	25
Wynagrodzenia .....	3 017
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia .....	548
Pozostałe koszty rodzajowe .....	118
Koszty wyceny programu motywacyjnego .....	800
<b>Koszty według rodzajów ogółem, w tym</b>	<b>14 352</b>
Pozycje ujęte w kosztach sprzedaży .....	3 742
Pozycje ujęte w pozostałych kosztach ogólnego zarządu .....	3 152
Pozycje ujęte w kosztach wyceny programu motywacyjnego .....	800
Pozycje ujęte w kosztach wytworzenia sprzedanych produktów i usług.	6 658

Koszty działalności operacyjnej według rodzaju w okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku wyniosły 14.352 tys. PLN, co oznacza spadek o 13,1% (2.163 tys. PLN) w porównaniu z kwotą 16.515 tys. PLN w okresie od dnia 1 stycznia 2019 roku do dnia 31 grudnia 2019 roku. Spadek kosztów wynikał przede wszystkim z ograniczenia kosztów usług obcych.

Koszty usług obcych w okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku wyniosły 7.276 tys. PLN, co oznacza spadek o 19,3% (1.738 tys. PLN) w porównaniu z kwotą 9.014 tys. PLN w okresie od dnia 1 stycznia 2019 roku do dnia 31 grudnia 2019 roku, na co wpływ miało przede wszystkim ograniczenie kosztów marketingu, które spadły o 663 tys. PLN, a także kosztów podwykonawców, które spadły o 648 tys. PLN.

W okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku na koszty usług obcych składały się: (i) usługi świadczone przez podwykonawców w wysokości 2.092 tys. PLN; (ii) koszty IT w wysokości 2.313 tys. PLN; (iii) marketing w wysokości 1.411 tys. PLN; (iv) doradztwo prawne i finansowe w wysokości 740 tys. PLN; oraz (v) pozostałe koszty w wysokości 720 tys. PLN.

Koszty wynagrodzeń w okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku wyniosły 3.017 tys. PLN, co oznacza spadek o 16,2% (583 tys. PLN) w porównaniu z kwotą 3.600 tys. PLN w okresie od dnia 1 stycznia 2019 roku do dnia 31 grudnia 2019 roku, na co wpływ miała przede wszystkim redukcja zatrudnienia.

Koszty amortyzacji w okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku wyniosły 2.501 tys. PLN, co oznacza wzrost o 2,8% (69 tys. PLN) w porównaniu z kwotą 2.432 tys. PLN w okresie od dnia 1 stycznia 2019 roku do dnia 31 grudnia 2019 roku, na co wpływ miał wzrost kosztów zakończonych prac rozwojowych.

Koszty wyceny programu motywacyjnego w okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku wyniosły 800 tys. PLN, co oznacza wzrost o 122,8% (441 tys. PLN) w porównaniu z kwotą 359 tys. PLN w okresie od dnia 1 stycznia 2019 roku do dnia 31 grudnia 2019 roku.

W okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku wycena programu motywacyjnego

wyniosła 800 tys. PLN i wynika z wyceny 7.568 warrantów subskrypcyjnych w wartości godziwej jednej akcji w wysokości 35,50 PLN oraz 16.900 warrantów subskrypcyjnych w wartości godziwej jednej akcji w wysokości 31,60 PLN po uwzględnieniu kosztów tego programu.

W 2020 roku największą część kosztów operacyjnych według rodzaju stanowiły pozycje ujęte w kosztach wytworzenia sprzedanych produktów i usług, które stanowiły 46,4%.

### **Zysk (strata) z działalności operacyjnej**

Strata z działalności operacyjnej Grupy w okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku wyniosła 1.026 tys. PLN, co oznacza że była wyższa w porównaniu ze stratą z działalności operacyjnej w kwocie 880 tys. PLN w okresie od dnia 1 stycznia 2019 roku do dnia 31 grudnia 2019 roku.

Wpływ na zwiększenie straty z działalności operacyjnej w okresie od 1 stycznia 2020 roku do 31 grudnia 2020 roku w porównaniu do roku zakończonego w dniu 31 grudnia 2019 miały przede wszystkim spadek przychodów ze sprzedaży o 2.280 tys. PLN (kwestia mniejszej liczby klientów w miesiącach luty-październik 2020 roku w porównaniu z analogicznymi miesiącami 2019 roku) i wzrost kosztów związanych z wyceną programu motywacyjnego o 441 tys. PLN.

### **Aktualizacja nr 13**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Wyniki działalności, str. 58 – 59, dodaje się w tabeli nr 18 z kosztami finansowymi, kolumnę ze zbadanymi danymi za okres od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku oraz opisem przychodów i kosztów finansowych, jak poniżej:

### **Przychody finansowe / koszty finansowe**

W 2020 roku wartość przychodów finansowych była nieistotna dla oceny sytuacji finansowej.

	<i>Od 1 stycznia do 31 grudnia</i>
	<i>2020</i>
	<i>(zbadane)</i>
	<i>(w tys. PLN)</i>
<b>Koszty finansowe</b>	
Koszty z tytułu odsetek.....	341
Różnice kursowe z przeliczenia .....	124
Pozostałe koszty finansowe .....	4
<b>Koszty finansowe razem.....</b>	<b>470</b>

Koszty finansowe w okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku wyniosły łącznie 470 tys. PLN, co oznacza wzrost o 108,9% (245 tys. PLN) w porównaniu z kwotą 225 tys. PLN w okresie od dnia 1 stycznia 2019 roku do dnia 31 grudnia 2019 roku.

Koszty finansowe w 2020 roku dotyczyły głównie kosztów odsetek oraz różnic kursowych z przeliczenia. Koszty odsetek dotyczyły umów leasingowych w wysokości 201 tys. PLN w, a także odsetek od kredytów i pożyczki w wysokości 140 tys. PLN.

### **Aktualizacja nr 14**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Wyniki działalności, str. 59 – 60, dodaje się w tabeli nr 19 z pozycjami podatku dochodowego, kolumnę ze zbadanymi danymi za okres od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku oraz opisem pozycji podatku, wyników netto i zdarzeń o nietypowym charakterze, jak poniżej:

**Podatek dochodowy**

	<b>Od 1 stycznia do 31 grudnia</b>
	<b>2020</b>
	<i>(zbadane)</i>
	<i>(w tys. PLN)</i>
Bieżący podatek dochodowy .....	56
Odroczony podatek dochodowy .....	(203)
<b>Obciążenie podatkowe wykazane w skonsolidowanym rachunku zysków i strat:</b> .....	<b>(147)</b>

W roku zakończonym w dniu 31 grudnia 2020 Grupa wykazała bieżący podatek dochodowy w wysokości 56 tys. PLN oraz ujemny odroczony podatek dochodowy w wysokości 203 tys. PLN.

**Zysk (strata) netto roku obrotowego**

Strata netto Grupy w okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku wyniosła 1.349 tys. PLN, co oznacza wzrost straty o 35,3% (352 tys. PLN) w porównaniu ze stratą w wysokości 997 tys. PLN w okresie od dnia 1 stycznia 2019 roku do dnia 31 grudnia 2019 roku.

Zwiększenie straty netto w 2020 roku wynikało przede wszystkim z wykazania większej straty na działalności operacyjnej oraz większych kosztów finansowych związanych z korzystaniem z droższego finansowania zewnętrznego.

**Zdarzenia o nietypowym charakterze**

Na wyniki finansowe w 2020 roku wpływ miały koszty wyceny programu motywacyjnego, które wyniosły 800 tys. PLN. W przypadku nieujmowania tych kosztów Grupa wykazałaby stratę z działalności operacyjnej w wysokości 226 tys. PLN, co oznacza, że strata byłaby niższa o 78,0%.

Oprócz powyższego w sierpniu 2019 roku portale społecznościowe Facebook i Instagram zablokowały konta Brand24, w związku z czym Emitent wstrzymał monitorowanie danych z tych portali do czasu wyjaśnienia sprawy z portalem Facebook. W związku z wstrzymaniem oferowania danych z serwisów Facebook oraz Instagram nastąpił spadek aktywnych klientów, który jest zauważalny w miesiącach luty-październik 2020 roku w porównaniu z analogicznymi miesiącami 2019 roku.

**Aktualizacja nr 15**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Struktura aktywów, str. 61 – 64, dodaje się:

- (i) w pierwszym akapicie informację, że analiza struktury aktywów Grupy przedstawia również dane na dzień 31 grudnia 2020 roku;
- (ii) w tabeli nr 20, kolumnę ze zbadanymi danymi na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz opis głównych aktywów, jak poniżej:

	<b>Na dzień 31 grudnia</b>	
	<b>2020</b>	<b>Udział (%)</b>
	<i>(zbadane)</i>	
	<i>(w tys. PLN)</i>	
<b>Aktywa</b>		
<b>Aktywa trwałe</b> .....	<b>8 363</b>	<b>82,1%</b>
Rzeczowe aktywa trwałe .....	100	1,0%
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania .....	2 727	26,8%
Wartości niematerialne .....	4 449	43,7%
Należności długoterminowe z tytułu kaucji .....	82	0,8%
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego .....	999	9,8%
Pozostałe aktywa trwałe .....	5	0,0%
<b>Aktywa obrotowe</b> .....	<b>1 824</b>	<b>17,9%</b>
Należności handlowe .....	563	5,5%
Pozostałe należności .....	171	1,7%

Rozliczenia międzyokresowe .....	117	1,1%
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty .....	972	9,5%
<b>Aktywa razem .....</b>	<b>10 186</b>	<b>100,0%</b>

Łączna wartość aktywów na dzień 31 grudnia 2020 roku wyniosła 10.186 tys. PLN, co oznacza spadek o 9,3% (1.040 tys. PLN) w porównaniu z wartością 11.226 tys. PLN na dzień 31 grudnia 2019 roku. Zmniejszenie aktywów wynika przede wszystkim z amortyzacji aktywów z tytułu prawa do użytkowania (serwery oraz powierzchnie biurowe) oraz ze zmniejszenia wartości brutto umowy na dzierżawę serwerów. Zmiana wartości brutto wynika ze zmniejszenia ilości serwerów wykorzystywanych przez Spółkę, co ma związek ze zmniejszonym zapotrzebowaniem na moc obliczeniową poprzez zmniejszoną liczbę klientów, których Grupa obsługiwała w 2020 roku w porównaniu do roku 2019.

W strukturze aktywów Grupy przeważały aktywa trwałe, które na dzień 31 grudnia 2020 roku stanowiły 82,1% łącznych aktywów.

Najistotniejszymi pozycjami wśród aktywów trwałych są aktywa z tytułu prawa do użytkowania oraz wartości niematerialne.

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania na dzień 31 grudnia 2020 roku stanowiły 32,6% aktywów trwałych i 26,8% aktywów łącznie.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku na aktywa z tytułu prawa do użytkowania w wartości 2.727 tys. PLN składały się: (i) dedykowane serwery w centrum kolokacji w wartości 2.463 tys. PLN, (iii) lokal w Gdańsku w wartości 36 tys. PLN, oraz (iv) lokal w Warszawie w wartości 359 tys. PLN.

Wartości niematerialne na dzień 31 grudnia 2020 roku stanowiły 53,2% aktywów trwałych i 43,7% aktywów łącznie.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku na wartości niematerialne w wartości 4.449 tys. PLN składały się: (i) koszty zakończonych prac rozwojowych w wartości 3.280 tys. PLN; (ii) koszty prowadzonych prac rozwojowych w wartości 1.064 tys. PLN; oraz (iii) inne w wartości 105 tys. PLN.

Najistotniejszymi pozycjami wśród aktywów obrotowych są środki pieniężne i ich ekwiwalenty oraz należności handlowe.

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na dzień 31 grudnia 2020 roku stanowiły 53,3% aktywów obrotowych i 9,5% aktywów łącznie. Wzrost wartości oraz udziału środków pieniężnych i ich ekwiwalentów na koniec 2020 roku w porównaniu do końca 2019 roku wynikał m.in. z przeprowadzonej emisji akcji serii J, dzięki której Spółka pozyskała 2,7 mln PLN przeznaczonych na rozwój produktu i bieżącą działalność operacyjną Grupy.

Należności handlowe na dzień 31 grudnia 2020 roku stanowiły 30,9% aktywów obrotowych i 5,5% aktywów łącznie.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku należności handlowe spadły w porównaniu do 31 grudnia 2019 roku o 30,6%, tj. o 248 tys. PLN. Niewielki spadek należności handlowych wynikał głównie większej ściągalności należności. Grupa na dzień 31 grudnia 2020 roku dokonała odpisów na szacowane oczekiwane straty kredytowe w wysokości 132 tys. PLN co stanowiło 19,0% należności handlowych. Na dzień 31 grudnia 2020 roku wartość rozwiązanych odpisów wyniosła 69 tys. PLN.

#### **Aktualizacja nr 16**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Zasoby kapitałowe, str. 66, dodaje się w tabeli nr 22 ze strukturą kapitału własnego, kolumnę ze zbadanymi danymi na dzień 31 grudnia 2020 roku, jak poniżej:

	<u>Na dzień</u> <u>31 grudnia</u> <u>2020</u> (zbadane) (w tys. PLN)
<b>Struktura kapitałów własnych</b>	
<b>Kapitały własne akcjonariuszy jednostki dominującej .....</b>	<b>3 814</b>
Kapitał zakładowy.....	216
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej .....	7 831



Pozostałe kapitały .....	4 201
Różnice kursowe z przeliczenia .....	(6)
Niepodzielny wynik finansowy .....	(7 080)
Wynik finansowy bieżącego okresu.....	(1 349)
<b>Kapitał własny razem .....</b>	<b>3 814</b>

**Aktualizacja nr 17**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Zasoby kapitałowe, str. 66 – 67, dodaje się w tabeli nr 23 ze strukturą źródeł kapitału, kolumnę ze zbadanymi danymi na dzień 31 grudnia 2020 roku, jak poniżej:

	<b>Na dzień</b> <b>31 grudnia</b> <hr/> <b>2020</b> <hr/> <i>(zbadane)</i> <i>(w tys. PLN)</i>
<b>Zobowiązania długoterminowe .....</b>	<b>2 023</b>
Zobowiązania z tytułu leasingu .....	1 715
Inne zobowiązania długoterminowe .....	-
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego .....	308
Zobowiązania do wykonania świadczenia .....	-
<b>Zobowiązania krótkoterminowe .....</b>	<b>4 350</b>
Kredyty i pożyczki.....	1 053
Zobowiązania z tytułu leasingu .....	1 126
Zobowiązania handlowe.....	820
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	33
Pozostałe zobowiązania .....	106
Zobowiązania do wykonania świadczenia .....	944
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne .....	54
Pozostałe rezerwy .....	213
<b>Zobowiązania razem .....</b>	<b>6 372</b>

Łączna wartość zobowiązań na dzień 31 grudnia 2020 roku wynosiła 6.372 tys. PLN, co oznacza, że spadła o 33,1% (3.155 tys. PLN) w porównaniu do wartości 9.572 tys. PLN na dzień 31 grudnia 2019 roku. Spadek zobowiązań wynika przede wszystkim ze zmniejszonej wartości zobowiązań z tytułu leasingu (serwery oraz powierzchnie biurowe), w tym również ze względu na zmniejszenie zobowiązań wynikających z umowy na dzierżawę serwerów. Spadek zobowiązań handlowych oraz kredytów i pożyczek był możliwy przede wszystkim dzięki przeprowadzeniu emisji akcji w 2020 roku oraz zmniejszeniu kosztów operacyjnych spółki co przekłada się na niższe zobowiązania handlowe.

**Aktualizacja nr 18**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Zasoby kapitałowe, str. 67, dodaje się w tabeli nr 24 z zestawieniem umów leasingu i najmu, kolumnę ze zbadanymi danymi na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz opisem głównej pozycji źródeł kapitału, tj. zobowiązań z tytułu leasingu, jak poniżej:

Na dzień 31 grudnia 2020 roku Grupa posiadała zobowiązania z tytułu leasingu w wartości 2.841 tys. PLN (w tym 1.715 tys. PLN długoterminowe i 1.126 tys. PLN krótkoterminowe) co oznacza spadek o 43,8% (2.214 tys. PLN) w porównaniu z wartością 5.055 tys. PLN (w tym 3.351 tys. PLN długoterminowe i 1.704 tys. PLN krótkoterminowe) na dzień 31 grudnia 2019 roku.

**Zestawienie umów leasingu i najmu na wybrane dni (tys. PLN)**

<b>Finansujący</b>	<b>Wartość zobowiązania na dzień</b>
	<b>31.12.2020</b>

Gdańska fundacja przedsiębiorczości	39
SOLEI Sp. z o.o.	-
Duchnicka 3 Sp. z o.o.	236
Trade Co Edyta Olech	-
IQ PL Sp. z o.o.	2 566
mLeasing Sp. z o.o.	-
Ultrahet Sp. z o.o.	-
<b>RAZEM</b>	<b>2 841</b>

**Aktualizacja nr 19**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Zasoby kapitałowe, str. 68, dodaje się opis zobowiązań do wykonania świadczenia oraz zobowiązań handlowych na dzień 31 grudnia 2020 roku, jak poniżej:

Zobowiązania do wykonania świadczenia na dzień 31 grudnia 2020 roku wynosiły 944 tys. PLN, co oznacza, że spadły o 2,8% (27 tys. PLN) w porównaniu do wartości 971 tys. PLN na dzień 31 grudnia 2019 roku.

Zobowiązania handlowe na dzień 31 grudnia 2020 roku wynosiły 820 tys. PLN co oznacza, że spadły o 43,9% (642 tys. PLN) w porównaniu do wartości 1.462 tys. PLN na dzień 31 grudnia 2019 roku. Spadek zobowiązań handlowych został osiągnięty dzięki pozyskaniu środków pieniężnych z emisji Akcji Serii J w 2020 roku oraz zmniejszeniu kosztów operacyjnych Grupy.

**Aktualizacja nr 20**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Zasoby kapitałowe, str. 68, dodaje się nad tabelą nr 25 informację, że tabele z wykazem zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek, przedstawiają również dane na dzień 31 grudnia 2020 roku, natomiast na str. 69, pod tabelą nr 31, dodaje się tabelę z zestawieniem kredytów i pożyczek Spółki na dzień 31 grudnia 2020 roku, jak poniżej:

**Zestawienie kredytów i pożyczek Spółki na dzień 31 grudnia 2020 roku (tys. PLN)**

Nazwa banku / pożyczkodawcy	Kwota kredytu / pożyczki wg umowy	Kwota kredytu / pożyczki pozostała do spłaty	Warunki oprocentowania	Termin spłaty
ING Bank Śląski	400	166	WIBOR 1M + 3.90%	04.09.2021
Uncapped LTD.	nieokreślona*	888	6% od pożyczonego kapitału	-
<b>Razem</b>		<b>1 053</b>		

\* Kwota pożyczki na dzień 31 grudnia 2020 roku zaprezentowana jako „nieokreślona” jest zgodna z treścią umowy z Uncapped LTD. W Śródrocznych Informacjach Finansowych kwota pożyczki wg umowy była prezentowana jako kwota pożyczki pozostała do spłaty.

**Aktualizacja nr 21**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Zasoby kapitałowe, str. 68, dodaje się opis pozostałych zobowiązań, rezerw na świadczenia pracownicze i podobne oraz pozostałych rezerw na dzień 31 grudnia 2020 roku, jak poniżej:

Pozostałe zobowiązania na dzień 31 grudnia 2020 roku wynosiły 106 tys. PLN co oznacza, że spadły o 63,9% (188 tys. PLN) w porównaniu do wartości 294 tys. PLN na dzień 31 grudnia 2019 roku.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku pozostałe zobowiązania wynikały przede wszystkim z: (i) składek na ubezpieczenie społeczne w kwocie 77 tys. PLN; (ii) podatku dochodowego od osób fizycznych w kwocie 26 tys. PLN; oraz (iii) pozostałych zobowiązań w kwocie 3 tys. PLN.

Wśród zobowiązań krótkoterminowych znajdują się również rezerwy na świadczenia pracownicze i podobne, które na dzień 31 grudnia 2020 roku wynosiły 54 tys. PLN. Pozostałe rezerwy, które także składają się na zobowiązania krótkoterminowe na dzień 31 grudnia 2020 roku wynosiły 213 tys. PLN.

**Aktualizacja nr 22**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Przepływy pieniężne, str. 70 – 74, dodaje się:

- (i) w pierwszym akapicie informację, że tabela poniżej przedstawia również dane ze sprawozdania z przepływów pieniężnych za okresy zakończony w dniu 31 grudnia 2020 roku;
- (ii) w tabeli nr 32, kolumnę ze zbadanymi danymi na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz opis przepływów pieniężnych, jak poniżej:

	<b>Od 1 stycznia do 31 grudnia</b>
	<b>2020</b>
	<i>(zbadane)</i>
	<i>(w tys. PLN)</i>
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej .....	2 060
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej .....	(1 749)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej.....	304
<b>Przepływy pieniężne netto, razem .....</b>	<b>614</b>
<b>Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych.....</b>	<b>614</b>
<b>Środki pieniężne na początek okresu.....</b>	<b>358</b>
<b>Środki pieniężne na koniec okresu.....</b>	<b>972</b>

- (iii) po pierwszym akapicie, po śródtytule Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej, str. 72, opis przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej w 2020 roku, jak poniżej:

W 2020 roku Grupa osiągnęła dodatnie przepływy z działalności operacyjnej w wysokości 2.060 tys. PLN. Najistotniejszymi dodatnimi korektami do wyniku netto Grupy były amortyzacja w kwocie 2.501 tys. PLN, zmiana stanu wyceny programu motywacyjnego w kwocie 800 tys. PLN oraz zmiana stanu należności w kwocie 563 tys. PLN. Największą ujemną korektą do wyniku netto Grupy była zmiana stanu zobowiązań w kwocie 830 tys. PLN.

- (iv) na końcu śródtytułu Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej, str. 73, opis przepływów pieniężnych z działalności inwestycyjnej w 2020 roku, jak poniżej:

W 2020 roku ujemne przepływy z działalności inwestycyjnej wyniosły 1.749 tys. PLN, co było związane z nabyciem i zbyciem wartości niematerialnych (nakłady na prace rozwojowe) i rzeczowych aktywów trwałych.

W 2020 roku nabycie wartości niematerialnych i rzeczowych aktywów trwałych w łącznej wysokości 1.756 tys. PLN związane było z: (i) pracami nad modułami związanymi z systemem pozyskiwania danych (modułu pobierania danych w nowych językach, modułów pobierania danych z nowych źródeł) w wysokości 742 tys. PLN; (ii) opracowaniem modułu pozwalającego na przedstawianie nowych sposobów analizy zebranych danych w wysokości 1.007 tys. PLN (nowe wskaźniki pozwalające analizować klientowi swoją działalność w Internecie, nowe możliwości konfiguracyjne panelu, nowe metryki dla klientów); oraz (iii) zakupy środków trwałych (wyposażenie biura) w wysokości 7 tys. PLN.

- (v) przed ostatnim akapitem śródtytułu Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej, str. 74, opis przepływów pieniężnych z działalności finansowej w 2020 roku, jak poniżej:

W 2020 roku przepływy pieniężne netto z działalności finansowej wynikały ze spłaty kredytów i pożyczek w wysokości 3.502 tys. PLN, z płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu na kwotę 1.721 tys. PLN oraz odsetek na kwotę 330 tys. PLN. Wpływy wyniosły 5.857 tys. PLN, z czego 2.659 tys. PLN to wpłaty akcjonariuszy za objęcie akcji serii J pomniejszone o koszty emisji, a 3.197 tys. PLN to kwota zaciągniętego kredytu w rachunku bieżącym i pożyczki.

### **Aktualizacja nr 23**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Przepływy pieniężne, str. 74 – 75, dodaje się w tabeli nr 34, kolumnę ze zbadanymi danymi na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz opis środków pieniężnych, jak poniżej:

<b>Na dzień 31 grudnia</b>
<b>2020</b>
<i>(zbadane)</i>

	<u>(w tys. PLN)</u>
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty</b>	
<b>Środki pieniężne, w tym: .....</b>	<b>942</b>
Środki pieniężne w kasie .....	-
Środki pieniężne w rachunkach bankowych .....	915
Środki pieniężne na rachunkach VAT (split payment) .....	27
<b>Inne środki pieniężne.....</b>	<b>30</b>
Inne środki pieniężne .....	30
<b>Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne razem.....</b>	<b>972</b>

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty wyniosły łącznie 972 tys. PLN na dzień 31 grudnia 2020 roku, co oznacza wzrost względem wartości na dzień 31 grudnia 2019 rok, w wyniku przeprowadzonej emisji akcji serii J, dzięki której Spółka pozyskała 2,7 mln PLN przeznaczonych na rozwój produktu i bieżącą działalność operacyjną Grupy.

#### **Aktualizacja nr 24**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Analiza wskaźnikowa, str. 76 – 77, dodaje się w tabeli nr 35, kolumnę ze wskaźnikami EBITDA, EBIT i DŁUG NETTO za 2020 rok oraz opis wskaźników, jak poniżej:

	<u><b>Od 1 stycznia do 31 grudnia 2020</b></u>
	<u>(w tys. PLN)</u>
EBITDA .....	1 475
EBIT .....	(1 026)
DŁUG NETTO .....	81

W okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku Grupa osiągnęła dodatnią EBITDA na poziomie 1.475 tys. PLN, w porównaniu do dodatniej EBITDA na poziomie 1.552 tys. PLN w okresie od dnia 1 stycznia 2019 roku do dnia 31 grudnia 2019 roku.

Dodatnia EBITDA w 2020 roku została osiągnięta dzięki wyższej wartości amortyzacji niż straty z działalności operacyjnej.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku Grupa posiadała dodatni DŁUG NETTO w wysokości 81 tys. PLN, co wynikało z zaciągnięcia przez Emitenta dodatkowego kredytu obrotowego w październiku 2019 roku w ING Bank Śląski S.A. oraz zawarcia w styczniu 2020 roku umowy pożyczki z Uncapped Ltd na finansowanie działalności.

#### **Aktualizacja nr 25**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Analiza wskaźnikowa, str. 77 – 78, dodaje się w tabeli nr 36 ze wskaźnikami zadłużenia, kolumnę za 2020 rok oraz opis wskaźników, jak poniżej:

	<u><b>Na dzień 31 grudnia 2020</b></u>
<b>Wskaźniki zadłużenia</b>	
Wskaźnik ogólnego zadłużenia .....	62,6%
Wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego.....	42,7%
Wskaźnik zadłużenia długoterminowego.....	19,9%
Wskaźnik zadłużenia kapitałów własnych .....	167,1%

Wskaźnik ogólnego zadłużenia w roku zakończonym w dniu 31 grudnia 2020 roku wyniósł 62,6%, co oznacza, że spadł o około 22 p.p. w porównaniu do 31 grudnia 2019 roku i o około 3 p.p. w porównaniu do 30 września 2020 roku.

Wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego w roku zakończonym w dniu 31 grudnia 2020 roku wyniósł 42,7%, co oznacza, że spadł o około 10 p.p. w porównaniu do 31 grudnia 2019 roku i wzrósł o około 1 p.p. w porównaniu do 30 września 2020 roku.

Wskaźnik zadłużenia długoterminowego w roku zakończonym w dniu 31 grudnia 2020 roku wyniósł 19,9%, co oznacza, że spadł o około 12 p.p. w porównaniu do 31 grudnia 2019 roku i o około 4 p.p. w porównaniu do 30 września 2020 roku, głównie dzięki obniżeniu zobowiązań długoterminowych (zobowiązania z tytułu leasingu).

Wskaźnik zadłużenia kapitałów własnych w roku zakończonym w dniu 31 grudnia 2020 roku wyniósł 167,1%, co oznacza, że spadł o około 394 p.p. w porównaniu do 31 grudnia 2019 roku i o około 22 p.p. w porównaniu do 30 września 2020 roku. Polepszenie wskaźnika wynika ze spadku wartości zobowiązań ogółem, przy wzroście kapitałów własnych w związku z emisją nowych akcji.

Spadek wskaźników zadłużenia na dzień 31 grudnia 2020 roku został osiągnięty dzięki zmniejszeniu zadłużenia zarówno krótko jak i długoterminowego, co było możliwe przede wszystkim dzięki pozyskaniu środków pieniężnych z emisji Akcji Serii J w 2020 roku oraz zmniejszeniu kosztów operacyjnych Grupy.

#### **Aktualizacja nr 26**

Rozdział Analiza operacyjna i finansowa, pkt Analiza wskaźnikowa, str. 79, dodaje się w tabeli nr 37 ze wskaźnikami płynności, kolumnę za 2020 rok oraz opis wskaźników, jak poniżej:

	<u>Na dzień</u> <u>31 grudnia</u> <u>2020</u>
<b>Wskaźniki płynności</b>	
Wskaźnik płynności bieżącej .....	0,4
Wskaźnik płynności szybkiej .....	0,4

Wskaźniki bieżącej płynności i szybkiej płynności w roku zakończonym w dniu 31 grudnia 2020 wyniosły 0,4, co oznacza, że utrzymały się na poziomie z dnia 30 września 2020 roku i nieznacznie wzrosły w porównaniu do poziomu 0,3 na dzień 31 grudnia 2019 roku.

#### **Aktualizacja nr 27**

Rozdział Skrót i definicje, str. 237, skrót Historyczne Informacje Finansowe, aktualizuje się w następujący sposób:

#### **Historyczne Informacje Finansowe**

Informacje finansowe za pełne lata obrotowe zakończone w dniu 31 grudnia 2016 roku, 31 grudnia 2017 roku i 31 grudnia 2018 roku lub,

informacje finansowe za rok obrotowy zakończony w dniu 31 grudnia 2019 roku lub,

informacje finansowe za rok obrotowy zakończony w dniu 31 grudnia 2020 roku lub,

w zależności od kontekstu informacje finansowe za pełne lata obrotowe zakończone w dniu 31 grudnia 2016 roku, 31 grudnia 2017 roku, 31 grudnia 2018 roku, 31 grudnia 2019 roku i 31 grudnia 2020 roku

#### **Aktualizacja nr 28**

Rozdział Informacje finansowe, str. 247, dodaje się punkt:

**Sprawozdanie niezależnego biegłego rewidenta z badania Historycznych Informacji Finansowych za 2020 rok**

**SPRAWOZDANIE NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA Z BADANIA  
HISTORYCZNYCH INFORMACJI FINANSOWYCH**

sporządzonych za okres  
od dnia 1 stycznia 2020 roku  
do dnia 31 grudnia 2020 roku

**GRUPY KAPITAŁOWEJ  
Brand 24**

WARSZAWA, 06.04.2021 r.

## SPRAWOZDANIE NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA Z BADANIA HISTORYCZNYCH INFORMACJI FINANSOWYCH GRUPY KAPITAŁOWEJ BRAND 24

Dla Akcjonariuszy Brand 24 S.A.

### Wstęp

Na potrzeby sporządzenia Prospektu oraz w związku z wymogami pozycji 18.3 załącznika nr 1 rozporządzenia delegowanego Komisji (UE) nr 2019/980 z dnia 14 marca 2019 r. uzupełniającego rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 2017/1129 w odniesieniu do formatu, treści, weryfikacji i zatwierdzania prospektu, który ma być publikowany w związku z ofertą publiczną papierów wartościowych lub dopuszczeniem ich do obrotu na rynku regulowanym, uchylającego rozporządzenie Komisji (WE) nr 809/2004 (Dz.U. UE L 166/26 z dnia 21 czerwca 2019 r. z późniejszymi zmianami), zwanym dalej „rozporządzeniem o prospekcie”, przeprowadziliśmy badanie historycznych informacji finansowych Grupy Kapitałowej Brand 24, zwanej dalej „Grupą”, w której Jednostką Dominującą jest Brand 24 S.A. z siedzibą we Wrocławiu przy ul. Strzegomskiej 138, zwana dalej „Jednostką Dominującą”, za okres od 1 stycznia 2020 r. do 31 grudnia 2020 r., na które składa się skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2020 r., skonsolidowany rachunek zysków i strat oraz sprawozdanie z całkowitych dochodów, sprawozdanie ze zmian w skonsolidowanym kapitale własnym, skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okresy od 1 stycznia 2020 r. do 31 grudnia 2020 r. oraz informacje dodatkowe zawierające znaczące zasady (polityki) rachunkowości i inne informacje objaśniające. Historyczne informacje finansowe zostały przygotowane i podpisane przez Zarząd Jednostki Dominującej dnia 6 kwietnia 2021 r. w celu zamieszczenia w Prospekcie i mogą nie być odpowiednie do wykorzystania ich w innym celu.

Historyczne informacje finansowe zostały sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej, zwanymi dalej Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską. Zasady rachunkowości przyjęte

przy sporządzaniu historycznych informacji finansowych zostały opisane w punkcie „Opis przyjętych zasad (polityki) rachunkowości, w tym metod wyceny aktywów i pasywów oraz przychodów i kosztów” historycznych informacji finansowych.

### Opinia o historycznych informacjach finansowych

Naszym zdaniem, załączone historyczne informacje finansowe Grupy Kapitałowej Brand 24, dla celów Prospektu przedstawiają jasny i rzetelny obraz sytuacji finansowej i majątkowej Grupy na dzień 31 grudnia 2020 r. oraz wyniku finansowego i przepływów pieniężnych za okresy od 1 stycznia 2020 r. do 31 grudnia 2020 r., zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską oraz zgodnie z zasadami polityki rachunkowości opisanymi w punkcie „*opis przyjętych zasad (polityki) rachunkowości, w tym metod wyceny aktywów i pasywów oraz przychodów i kosztów*” historycznych informacji finansowych.

### Odpowiedzialność Zarządu oraz Rady Nadzorczej Jednostki Dominującej za historyczne informacje finansowe

Zarząd Jednostki Dominującej jest odpowiedzialny za sporządzenie, dla potrzeb Prospektu, historycznych informacji finansowych, które prezentują jasny i rzetelny obraz zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską oraz polityką rachunkowości opisaną w punkcie „Opis przyjętych zasad (polityki) rachunkowości, w tym metod wyceny aktywów i pasywów oraz przychodów i kosztów” historycznych informacji finansowych.

Zarząd Jednostki Dominującej jest odpowiedzialny również za kontrolę wewnętrzną, którą uznaje za niezbędną dla sporządzenia historycznych informacji finansowych wolnych od istotnych zniekształceń powstałych wskutek celowych działań lub błędów. Członkowie Rady Nadzorczej Jednostki Dominującej są odpowiedzialni za nadzorowanie procesu kontroli wewnętrznej.

Zgodnie z ustawą z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz.U. z 2021 r. poz. 217 z późniejszymi zmianami) Zarząd Jednostki Dominującej oraz członkowie Rady Nadzorczej są zobowiązani do zapewnienia, aby sprawozdania finansowe spełniały wymagania przewidziane w tej ustawie. Członkowie Rady Nadzorczej Jednostki Dominującej są odpowiedzialni za nadzorowanie procesu sprawozdawczości finansowej.

### Odpowiedzialność Biegłego Rewidenta za badanie historycznych informacji finansowych

Naszym zadaniem jest, w oparciu o przeprowadzone badanie, wyrażenie opinii o historycznych informacjach finansowych sporządzonych dla potrzeb Prospektu. Badanie historycznych informacji finansowych przeprowadziliśmy zgodnie z ustawą z dnia 11 maja 2017 r. o biegłych

3/7



rewidentach, firmach audytorskich oraz nadzorze publicznym (Dz. U. z 2020 r. poz. 1415 z późniejszymi zmianami) uwzględniając wymogi pozycji 18.3 załącznika nr 1 rozporządzenia o prospekcie oraz Krajowymi Standardami Badania w brzmieniu Międzynarodowych Standardów Badania przyjętymi uchwałą Krajowej Rady Biegłych Rewidentów nr 3430/52a/2019 z dnia 21 marca 2019 r. w sprawie krajowych standardów badania oraz innych dokumentów.

Standardy te wymagają przestrzegania wymogów etycznych oraz zaplanowania i przeprowadzenia badania w taki sposób, aby uzyskać wystarczającą pewność, że historyczne informacje finansowe nie zawierają istotnego zniekształcenia. Badanie polega na przeprowadzeniu procedur służących uzyskaniu dowodów badania na temat kwot i ujawnień w historycznych informacjach finansowych. Dobór procedur zależy od osądu biegłego rewidenta, w tym od oceny ryzyka istotnego zniekształcenia historycznych informacji finansowych spowodowanego oszustwem lub błędem. Dokonując oceny tego ryzyka, biegły rewident bierze pod uwagę działanie kontroli wewnętrznej, w zakresie dotyczącym sporządzania i rzetelnej prezentacji historycznych informacji finansowych, w celu zaprojektowania odpowiednich w danych okolicznościach procedur badania, nie zaś wyrażenia opinii o skuteczności kontroli wewnętrznej. Badanie obejmuje także ocenę odpowiedniości przyjętych zasad (polityki) rachunkowości, racjonalności ustalonych przez kierownictwo wartości szacunkowych, jak również ocenę ogólnej prezentacji historycznych informacji finansowych.

Jesteśmy niezależni od Spółki zgodnie z Międzynarodowym Kodeksem etyki zawodowych księgowych (w tym międzynarodowymi standardami niezależności) Rady Międzynarodowych Standardów Etycznych dla Księgowych („Kodeks IESBA”) przyjętym uchwałą Krajowej Rady Biegłych Rewidentów nr 3431/52a/2019 z dnia 25 marca 2019 r. w sprawie zasad etyki zawodowej biegłych rewidentów oraz z innymi wymogami etycznymi, które mają zastosowanie do badania sprawozdań finansowych w Polsce. Wypełniliśmy nasze inne obowiązki etyczne zgodnie z tymi wymogami i Kodeksem IESBA. W trakcie przeprowadzania badania kluczowy biegły rewident oraz firma audytorska pozostali niezależni od Spółki zgodnie z wymogami niezależności określonymi w ustawie o biegłych rewidentach.

Zakres badania nie obejmuje zapewnienia co do przyszłej rentowności Grupy ani efektywności lub skuteczności prowadzenia jej spraw przez Zarząd Jednostki Dominującej obecnie lub w przyszłości.

Uważamy, że dowody badania, które uzyskaliśmy są wystarczające i odpowiednie, aby stanowić podstawę dla naszej opinii.

### Inne sprawy

Zarząd Jednostki Dominującej sporządził roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Brand 24 za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2020 r. datowane na

4/7

dzień 22 marca 2021 r. zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej mającymi zastosowanie dla okresów rozpoczynających się w dniu 1 stycznia 2020 r. Dane finansowe i ujawnienia zaprezentowane w niniejszych Historycznych Informacjach Finansowych za rok 2020 pochodzą z rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Brand 24 za rok 2020 r.

Na temat tego sprawozdania finansowego wydaliśmy odrębne sprawozdanie z badania dnia 22 marca 2021 r., w którym wskazaliśmy kluczowe sprawy badania odnoszące się do badania tego rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

### **Kluczowe sprawy (kwestie) badania**

Kluczowe sprawy badania są to sprawy, które według naszego zawodowego osądu były najbardziej znaczące podczas badania informacji finansowych za rok obrotowy 2020. Są one wyznaczone spośród:

- obszarów, dla których oszacowaliśmy ryzyko istotnego zniekształcenia jako wysokie;
- znaczących ryzyk istotnego zniekształcenia;
- znaczących osądów odnoszących się do obszarów sprawozdania finansowego wymagających znaczących osądów Zarządu Jednostki Dominującej;
- zdarzeń oraz transakcji, które miały znaczący wpływ na badanie.

Kluczowe sprawy zostały przez nas zaadresowane w kontekście badania rocznego sprawozdania finansowego jako całości i przy ich formułowaniu nie wydajemy osobnej opinii na ich temat.

5/7

<i>Opis kluczowej sprawy</i>	<i>Jak odniesiono się do sprawy w trakcie badania</i>
<i>Wartości niematerialne - nakłady na prace rozwojowe (w toku i zakończone)</i>	
<p>W skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2020 r. Grupa prezentuje nakłady na prace rozwojowe (niezakończone oraz ukończone) o łącznej wartości 4 449 167 zł, wartość ta stanowi istotny udział w sumie bilansowej – ponad 44%.</p> <p>We wprowadzeniu do sprawozdania finansowego znajduje się szczegółowy opis polityki rachunkowości w tym zakresie. Ujawnienia na temat prac rozwojowych zaprezentowano w nocie 11 informacji dodatkowej do sprawozdania finansowego.</p> <p>Zagadnienie zostało uznane za znaczące ryzyko badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego z uwagi na wartość danej pozycji, która jest istotna dla sprawozdania finansowego Grupy, jak również z uwagi na element profesjonalnego osądu kierownictwa Jednostki Dominującej przy wycenie utraty wartości tego aktywa.</p>	<p>W ramach przeprowadzonego badania udokumentowaliśmy nasze zrozumienie procesu alokacji nakładów na prace rozwojowe, moment przyjęcia do użytkowania oraz metody i stawki amortyzacji zakończonych prac rozwojowych.</p> <p>Nasze procedury obejmowały również:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>*zrozumienie procedur, w tym środowiska kontroli wewnętrznej, odnoszących się do procesu oceny utraty wartości;</li> <li>*ocenę przyjętych stawek amortyzacji dla zrealizowanych projektów;</li> <li>*ocenę przyjętych przez kierownictwo Jednostki Dominującej założeń i dokonanych szacunków; w szczególności zasadność danych będących podstawą do określenia utraty wartości;</li> <li>*weryfikację kompletności i poprawności ujawnień w sprawozdaniu finansowym.</li> </ul> <p>Na podstawie przeprowadzonych procedur badania, uznaliśmy przyjęte założenia za racjonalne i mające poparcie w uzyskanej dokumentacji. W wyniku przeprowadzonych procedur nie zidentyfikowaliśmy konieczności dokonywania istotnych korekt.</p>

Kluczowym biegłym rewidentem odpowiedzialnym za badanie historycznych informacji finansowych, którego rezultatem jest niniejsze sprawozdanie niezależnego biegłego rewidenta, jest Beata Biolik-Przybyłowska.

Działający w imieniu Ecovis System Rewident Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (02-651) przy ul. Garażowej 5a wpisanej na listę firm audytorskich pod numerem **1253** w imieniu którego kluczowy biegły rewident zbadał historyczne informacje finansowe

*BBiolik-Przybyłowska*

Beata Biolik-Przybyłowska nr w rejestrze 11858

Warszawa, dnia 6 kwietnia 2021 r.

**Aktualizacja nr 29**

Rozdział Informacje finansowe, str. 247, dodaje się punkt:

**Historyczne Informacje Finansowe za 2020 rok**

# **BRAND24**

**GRUPA KAPITAŁOWA BRAND 24**

**Historyczne informacje finansowe  
za rok obrotowy 2020**

## SPIS TREŚCI

WYBRANE DANE FINANSOWE.....	3
INFORMACJE OGÓLNE.....	4
SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ORAZ SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW.....	7
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ.....	7
SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W SKONSOLIDOWANYM KAPITALE WŁASNYM.....	9
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH.....	10
INFORMACJE DODATKOWE I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO.....	11
DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA.....	25



## WYBRANE DANE FINANSOWE

	PLN	EUR	PLN	EUR
<b>SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW</b>	<b>01.2020-12.2020</b>	<b>01.2020-12.2020</b>	<b>01.2019-12.2019</b>	<b>01.2019-12.2019</b>
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	13 371 868	2 988 661	15 651 840	3 638 440
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	6 658 155	1 488 122	7 057 284	1 640 542
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	(1 026 030)	(229 321)	(880 155)	(204 601)
Zysk (strata) brutto	(1 495 749)	(334 305)	(1 105 217)	(256 920)
Zysk (strata) netto	(1 348 668)	(301 432)	(996 778)	(231 712)
Liczba akcji w sztukach	2 157 843	2 157 843	2 021 788	2 021 788
Zysk (strata) netto na akcję zwykłą (zł/euro)	(0.63)	(0.14)	(0.49)	(0.11)
<b>SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ</b>	<b>31.12.2020</b>	<b>31.12.2020</b>	<b>31.12.2019</b>	<b>31.12.2019</b>
Aktywa trwałe	8 362 507	1 812 106	9 499 839	2 230 795
Aktywa obrotowe	1 823 542	395 151	1 726 327	405 384
Kapitały własne	3 813 559	826 376	1 699 463	399 076
Zobowiązania długoterminowe	2 022 668	438 300	3 557 417	835 369
Zobowiązania krótkoterminowe	4 349 823	942 581	5 969 286	1 401 734
Wartość księgowa na akcję (zł/euro)	1.77	0.38	0.84	0.20
<b>SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH</b>	<b>01.2020-12.2020</b>	<b>01.2020-12.2020</b>	<b>01.2019-12.2019</b>	<b>01.2019-12.2019</b>
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	2 059 522	460 311	2 523 619	586 643
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(1 749 459)	(391 010)	(2 212 823)	(514 395)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	304 021	67 950	(588 923)	(136 901)
Kurs EUR/PLN			2020	2019
- dla pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej			4.6148	4.2585
- dla pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów i sprawozdania z przepływów pieniężnych			4.4742	4.3018

Do przeliczenia pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej użyto kursu średniego NBP na dzień bilansowy.

Do przeliczenia pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów i sprawozdania z przepływów pieniężnych użyto kursu będącego średnią arytmetyczną kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień poszczególnych miesięcy danego okresu.



# INFORMACJE OGÓLNE

## 1. DANE JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ:

Nazwa: BRAND 24 S.A.

Forma prawna: Spółka Akcyjna

Siedziba: Wrocław ul. Strzegomska 138

Kraj rejestracji: PL

Podstawowy przedmiot działalności:

- Pozostała działalność usługowa w zakresie technologii informatycznych i komputerowych (PKD 6209Z)

Organ prowadzący rejestr: Sąd Rejonowy dla M.St. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS Krajowy Rejestr Sądowy KRS 0000395367

Numer statystyczny REGON: 144886667

## 2. CZAS TRWANIA GRUPY KAPITAŁOWEJ:

Jednostka dominująca Brand 24 S.A. i pozostałe jednostki Grupy Kapitałowej zostały utworzone na czas nieoznaczony.

## 3. OKRESY PREZENTOWANE I CEL SPORZĄDZENIA

Niniejsze Historyczne Informacje Finansowe zostały sporządzone w celu zamieszczenia w Prospekcie Spółki.

Historyczne Informacje Finansowe obejmują skonsolidowane dane finansowe Grupy Kapitałowej Brand 24 za okres od 1 stycznia 2020 roku do 31 grudnia 2020 roku oraz okres porównawczy od 1 stycznia 2019 roku do 31 grudnia 2019 roku. Dane finansowe zawarte w niniejszych Historycznych Informacjach Finansowych za wszystkie wyżej wymienione okresy zostały sporządzone według tych samych zasad i są porównywalne.

Dane finansowe i ujawnienia zaprezentowane w niniejszych Historycznych Informacjach Finansowych za rok 2020 pochodzą z rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za 2020 r. Grupy Kapitałowej Brand 24, które zostało opublikowane w dniu 22 marca 2021 r. i jest dostępne na stronie internetowej Brand 24 S.A., za wyjątkiem:

1. treści niniejszej noty,
2. Noty 19 gdzie dodano informację o kredytach i pożyczkach na dzień zatwierdzenia informacji do publikacji
3. Noty 36 gdzie przedstawiono dane tylko za rok 2020

Od dnia publikacji rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Brand 24 za 2020 rok na rynku NewConnect nie wystąpiły zdarzenia, które wymagałyby ujęcia w niniejszych historycznych informacjach finansowych.

## 4. SKŁAD ORGANÓW JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ

Zarząd:

Na dzień 31 grudnia 2020 roku skład Zarządu przedstawiał się następująco.

Prezes Zarządu	-	Michał Sadowski
Członek Zarządu	-	Piotr Wierzejewski

Zmiany w składzie Zarządu Spółki Dominującej:

W okresie objętym Historycznymi Informacjami Finansowymi oraz do dnia sporządzenia niniejszego dokumentu nie nastąpiły zmiany w składzie Zarządu Spółki Dominującej.



## Rada Nadzorcza:

Na dzień 31 grudnia 2020 roku skład Rady Nadzorczej przedstawiał się następująco.

Przewodniczący Rady Nadzorczej	- Tomasz Łużak
Członek Rady Nadzorczej	- Karol Wnukiewicz
Członek Rady Nadzorczej	- Mariusz Ciepły
Członek Rady Nadzorczej	- Adam Michalewicz
Członek Rady Nadzorczej	- Jakub Kurzynoga

## Zmiany w składzie Rady Nadzorczej Spółki Dominującej:

W dniu 22 maja 2020 roku Pan Maciej Małysz złożył rezygnację z członkostwa w Radzie Nadzorczej Spółki Dominującej ze skutkiem natychmiastowym.

W dniu 17 listopada 2020 roku Pani Anna Krawczyńska-Nowak złożyła rezygnację z członkostwa w Radzie Nadzorczej Spółki dominującej ze skutkiem natychmiastowym.

W dniu 17 listopada 2020 roku, ze skutkiem na ten sam dzień, do składu Rady Nadzorczej Spółki dominującej został powołany Pan Tomasz Łużak.

Na dzień publikacji niniejszego dokumentu skład Rady Nadzorczej przedstawia się następująco:

Przewodniczący Rady Nadzorczej	- Tomasz Łużak
Członek Rady Nadzorczej	- Jakub Kurzynoga
Członek Rady Nadzorczej	- Mariusz Ciepły
Członek Rady Nadzorczej	- Adam Michalewicz
Członek Rady Nadzorczej	- Karol Wnukiewicz

## 5. FIRMA AUDYTORKSA:

ECOVIS System Rewident Sp. z o.o.  
ul. Garażowa 5A  
02-651 Warszawa  
wpisana na listę firm audytorskich pod numerem 1253

## 6. BANKI

Alior Bank S.A.  
Santander Bank Polska S.A.  
ING Bank Śląski S.A.

## 7. ZNACZĄCY AKCJONARIUSZE JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ:

Według stanu na dzień 31.12.2020 r. oraz na dzień publikacji raportu tj. 06.04.2021 r. akcjonariuszami posiadającymi ponad 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu byli:

Akcjonariusze	Liczba akcji	Wartość akcji	Udział w kapitale zakładowym%	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZ (%)
Porozumienie Akcjonariuszy, w tym Harbinger Capital Ltd.	626 523	62 652,30	29,03	626 523	29,03
Michał Sadowski	227 028	22 702,80	10,52	227 028	10,52
Piotr Wierzejewski	227 028	22 702,80	10,52	227 028	10,52
Venture Inc S.A.	224 682	22 468,20	10,41	224 682	10,41
Pozostali	852 582	85 258,20	39,52	852 582	39,52
Razem	2 157 843	215 784,30	100,00	2 157 843	100,00

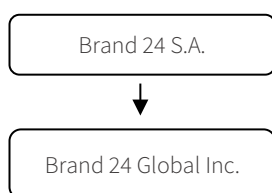
W dniu 18.06.2020 r. nastąpiło podwyższenie kapitału podstawowego o kwotę 13 000, 00 zł w związku z emisją nowych akcji serii J.  
W dniu 21.08.2020 r. nastąpiło podwyższenie kapitału podstawowego o kwotę 605,50 zł w związku z realizacją Programu Motywacyjnego Spółki opisanego w Nocie 17. Akcje te zostały zarejestrowane w KRS w dniu 02.11.2020 r.

## 8. SPÓŁKI ZALEŻNE:

- Brand 24 Global Inc. ,100% udziału w kapitale zakładowym i prawach głosu  
Adres: 711 Centerville Road, Suite 400, Wilmington, New Castle County, Delaware, 19808

Spółka zależna została utworzona w dniu 10.03.2016 r.

## 9. GRAFICZNA PREZENTACJA GRUPY KAPITAŁOWEJ:



## 10. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU

Zarząd Jednostki Dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze Historyczne Informacje Finansowe odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej na dzień 31 grudnia 2020 oraz jej wynik finansowy za rok 2020.

Niniejsze Historyczne Informacje Finansowe zostały przygotowane zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską na dzień ich sporządzenia i które będą miały zastosowanie przy sporządzaniu kolejnego sprawozdania finansowego oraz zgodnie z wymogami Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2019/980 z dnia 14 marca 2019 r. uzupełniające rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2017/1129 w odniesieniu do formatu, treści, weryfikacji i zatwierdzania prospektu, który ma być publikowany w związku z ofertą publiczną papierów wartościowych lub dopuszczeniem ich do obrotu na rynku regulowanym, i uchylające rozporządzenie Komisji (WE) nr 809/2004.

## 11. ZATWIERDZENIE ROCZNEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO DO PUBLIKACJI

Niniejsze historyczne informacje finansowe zostały zatwierdzone do publikacji przez Zarząd jednostki dominującej w dniu 6 kwietnia 2021 roku.

## SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ORAZ SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

NOTA	01.2020-12.2020	01.2019-12.2019
1 <b>Przychody ze sprzedaży</b>	<b>13 371 868</b>	<b>15 651 840</b>
Przychody ze sprzedaży usług	13 371 868	15 651 840
2 <b>Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>6 658 155</b>	<b>7 057 284</b>
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	6 658 155	7 057 284
<b>Zysk (strata) brutto na sprzedaży</b>	<b>6 713 713</b>	<b>8 594 556</b>
2 Koszty sprzedaży	3 741 515	5 458 947
2 Pozostałe koszty ogólnego zarządu	3 152 493	3 640 035
3 Pozostałe przychody operacyjne	125 584	14 389
3 Pozostałe koszty operacyjne	171 062	31 163
Koszty wyceny programu motywacyjnego	800 257	358 956
<b>Zysk (strata) na działalności operacyjnej</b>	<b>(1 026 030)</b>	<b>(880 155)</b>
4 Przychody finansowe	64	74
4 Koszty finansowe	469 783	225 136
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>	<b>(1 495 749)</b>	<b>(1 105 217)</b>
6 Podatek dochodowy	(147 081)	(108 440)
<b>Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej</b>	<b>(1 348 668)</b>	<b>(996 778)</b>
<b>Zysk (strata) z działalności zaniechanej</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Zysk (strata) netto</b>	<b>(1 348 668)</b>	<b>(996 778)</b>
7 <b>Zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł)</b>		
Podstawowy za okres obrotowy	(0.64)	(0.50)
Rozwodniony za okres obrotowy	(0.62)	(0.47)
<b>Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej (w zł)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
Podstawowy za okres obrotowy	(0.64)	(0.50)
Rozwodniony za okres obrotowy	(0.62)	(0.47)
<b>Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności zaniechanej (w zł)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
POZOSTAŁE CAŁKOWITE DOCHODY	01.2020-12.2020	01.2019-12.2019
<b>Zysk (strata) netto</b>	<b>(1 348 668)</b>	<b>(996 778)</b>
<b>Pozycje do przekwalifikowania do rachunku zysków i strat w kolejnych okresach</b>	<b>2 801</b>	<b>4 100</b>
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek działających za granicą	2 801	4 100
<b>Suma dochodów całkowitych</b>	<b>(1 345 867)</b>	<b>(992 678)</b>
Suma dochodów całkowitych przypisana akcjonariuszom niekontrolującym	-	-
<b>Suma dochodów całkowitych przypadająca na podmiot dominujący</b>	<b>(1 345 867)</b>	<b>(992 678)</b>

## SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

NOTA	AKTYWA	31.12.2020	31.12.2019
	<b>Aktywa trwałe</b>	<b>8 362 507</b>	<b>9 499 839</b>
9	Rzeczowe aktywa trwałe	99 843	193 388
10	Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	2 727 220	4 983 319
11	Wartości niematerialne	4 449 167	3 544 498
	Należności długoterminowe z tytułu kaucji	82 311	82 311
6	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	998 672	690 155
	Pozostałe aktywa trwałe	5 295	6 169
	<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>1 823 542</b>	<b>1 726 327</b>
12	Należności handlowe	563 118	811 743
6	Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego	-	-
13	Pozostałe należności	171 415	485 458
	Rozliczenia międzyokresowe	116 767	70 968
14	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	972 242	358 158
	<b>AKTYWA RAZEM</b>	<b>10 186 049</b>	<b>11 226 166</b>

NOTA	PASYWA	31.12.2020	31.12.2019
	<b>Kapitały własne akcjonariuszy</b>	<b>3 813 559</b>	<b>1 699 463</b>
15	Kapitał zakładowy	215 784	202 179
16	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	7 831 450	5 185 350
17	Pozostałe kapitały	4 200 851	3 400 594
	Różnice kursowe z przeliczenia	(6 288)	(9 088)
	Niepodzielony wynik finansowy	(7 079 571)	(6 082 794)
	Wynik finansowy bieżącego okresu	(1 348 668)	(996 778)
	<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	<b>2 022 668</b>	<b>3 557 417</b>
22	Zobowiązania z tytułu leasingu	1 715 056	3 351 231
6	Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	307 612	202 451
23	Zobowiązania do wykonania świadczenia	-	3 734
	<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>4 349 823</b>	<b>5 969 286</b>
19	Kredyty i pożyczki	1 053 414	1 396 852
22	Zobowiązania z tytułu leasingu	1 125 555	1 704 021
20	Zobowiązania handlowe	820 177	1 462 248
	Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	33 420	16 239
21	Pozostałe zobowiązania	105 603	293 652
23	Zobowiązania do wykonania świadczenia	944 486	967 371
24	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	54 167	29 302
24	Pozostałe rezerwy	213 000	99 600
	<b>PASYWA RAZEM</b>	<b>10 186 049</b>	<b>11 226 166</b>



## SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W SKONSOLIDOWANYM KAPITALE WŁASNYM

	KAPITAŁ ZAKŁADOWY	KAPITAŁ ZAPASOWY ZE SPRZEDAŻY AKCJI POWYŻEJ CENY NOMINALNEJ	POZOSTAŁE KAPITAŁY	RÓŻNICE KURSOWE Z PRZELICZENIA	NIEPODZIELONY WYNIK FINANSOWY	WYNIK FINANSOWY BIEŻĄCEGO OKRESU	RAZEM KAPITAŁY WŁASNE
<b>Dwanaście miesięcy zakończonych 31.12.2020 r.</b>							
<b>Kapitał własny na dzień 01.01.2020 r.</b>	<b>202 179</b>	<b>5 185 350</b>	<b>3 400 594</b>	<b>(9 088)</b>	<b>(6 082 794)</b>	<b>(996 778)</b>	<b>1 699 463</b>
Emisja akcji	13 606	2 646 100	-	-	-	-	2 659 706
Wycena Programu Motywacyjnego	-	-	800 257	-	-	-	800 257
Przeniesienie straty	-	-	-	-	(996 778)	(351 890)	(1 348 668)
Suma dochodów całkowitych	-	-	-	2 801	-	-	2 801
<b>Kapitał własny na dzień 31.12.2020 r.</b>	<b>215 784</b>	<b>7 831 450</b>	<b>4 200 851</b>	<b>(6 288)</b>	<b>(7 079 571)</b>	<b>(1 348 668)</b>	<b>3 813 559</b>
<b>Dwanaście miesięcy zakończonych 31.12.2019 r.</b>							
<b>Kapitał własny na dzień 01.01.2019 r.</b>	<b>200 730</b>	<b>5 185 350</b>	<b>3 041 638</b>	<b>(5 416)</b>	<b>(4 327 434)</b>	<b>(1 755 360)</b>	<b>2 339 508</b>
Emisja akcji	1 449	-	-	-	-	-	1 449
Wycena Programu Motywacyjnego	-	-	358 956	-	-	-	358 956
Przeniesienie straty	-	-	-	-	(1 755 360)	758 582	(996 778)
Suma dochodów całkowitych	-	-	-	(3 672)	-	-	(3 672)
<b>Kapitał własny na dzień 31.12.2019 r.</b>	<b>202 179</b>	<b>5 185 350</b>	<b>3 400 594</b>	<b>(9 088)</b>	<b>(6 082 794)</b>	<b>(996 778)</b>	<b>1 699 463</b>

## SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

	01.2020-12.2020	01.2019-12.2019
<b>DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA</b>		
Zysk / Strata netto	(1 348 668)	(996 778)
Korekty razem:	3 408 189	3 520 397
Amortyzacja	2 501 208	2 432 129
Zyski /straty z tytułu różnic kursowych	65 598	(8 949)
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	330 192	188 742
Zmiana stanu rezerw	243 425	164 398
Zmiana stanu należności	562 668	(198 302)
Zmiana stanu zobowiązań	(830 120)	989 859
Zmiana stanu zobowiązań do wykonania świadczenia	(26 619)	(130 581)
Zmiana stanu pozostałych aktywów	(353 442)	(282 900)
Zmiana stanu wyceny programu motywacyjnego	800 257	358 956
Inne korekty	115 023	7 046
<b>A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>	<b>2 059 522</b>	<b>2 523 619</b>
<b>DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA</b>		
<b>Wpływy</b>	<b>6 232</b>	<b>1 626</b>
Zbycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	6 232	1 626
<b>Wydatki</b>	<b>1 755 691</b>	<b>2 214 449</b>
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	1 755 691	2 214 449
<b>B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>	<b>(1 749 459)</b>	<b>(2 212 823)</b>
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA</b>		
<b>Wpływy</b>	<b>5 856 817</b>	<b>1 398 300</b>
Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	2 659 706	1 449
Kredyty i pożyczki	3 197 112	1 396 852
<b>Wydatki</b>	<b>5 552 796</b>	<b>1 987 223</b>
Splaty kredytów i pożyczek	3 501 887	10 700
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu	1 720 717	1 777 917
Odsetki	330 192	198 606
<b>C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b>	<b>304 021</b>	<b>(588 923)</b>
<b>D. Przepływy pieniężne netto razem</b>	<b>614 084</b>	<b>(278 126)</b>
<b>E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym</b>	<b>614 084</b>	<b>(278 126)</b>
<b>F. Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>358 158</b>	<b>636 283</b>
<b>G. Środki pieniężne na koniec okresu</b>	<b>972 242</b>	<b>358 158</b>



# INFORMACJE DODATKOWE I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

## 1. ZGODNOŚĆ Z MIĘDZYNARODOWYMI STANDARDAMI SPRAWOZDAWCZOŚCI FINANSOWEJ

Historyczne Informacje Finansowe za rok obrotowy 2020 są sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości, Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz interpretacjami wydanymi przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości zatwierdzonymi przez Unię Europejską, zwanymi dalej „MSSF UE”.

MSSF UE obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz Komisję ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF), zatwierdzone do stosowania w UE.

Sporządzając Historyczne Informacje Finansowe za rok 2020 Jednostka Dominująca przyjęła wszystkie nowe i zatwierdzone standardy i interpretacje wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości i Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowych Standardów Rachunkowości i zatwierdzone do stosowania w UE, mające zastosowanie do prowadzonej przez nią działalności i obowiązujące w okresach sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2020 r.

Od dnia 1 stycznia 2019 roku zastosowaniu wymagają poniższe standardy, zmiany i poprawki od istniejących standardów oraz interpretacje (i zastosowano je w niniejszym sprawozdaniu):

1. MSSF 16 „Leasing”,
2. KIMSF 23 Niepewność interpretacji dotyczących podatku dochodowego,
3. Zmiany do MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach”,
4. Zmiany do MSSF 9 „Instrumenty finansowe” - Kontrakty z cechami przedpłat z ujemną rekompensatą,
5. Zmiany do MSSF (2015-2017) - zmiany w ramach procedury wprowadzania corocznych poprawek do MSSF,
6. Zmiany dotyczące MSR 19 „Świadczenia pracownicze”.

W ocenie Zarządu Jednostki Dominującej, w Grupie nie występują przypadki niepewnego traktowania podatkowego, których niepewność wymagałaby odzwierciedlenia w sprawozdaniu zgodnie z KIMSF 23 Niepewność interpretacji dotyczących podatku dochodowego.

Standardy przyjęte przez RMSR, które nie zostały jeszcze zatwierdzone przez UE do stosowania:

- a) MSSF 14: Działalność objęta regulacją cen; salda pozycji odroczonej – obowiązujący w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2017 roku Standard ten został opublikowany w ramach większego projektu Działalność o regulowanych cenach, poświęconego porównywalności sprawozdań finansowych jednostek działających w obszarach, w których ceny podlegają regulacji przez określone organy regulacyjne bądź nadzorcze (w zależności od jurysdykcji do takich obszarów należą często dystrybucja energii elektrycznej i ciepła, sprzedaż energii i gazu, usługi telekomunikacyjne itp.). MSSF 14 nie odnosi się w szerszym zakresie do zasad rachunkowości dla działalności o regulowanych cenach, a jedynie określa zasady wykazywania pozycji stanowiących przychody bądź koszty kwalifikujące do ujęcia ich w wyniku obowiązujących przepisów w zakresie regulacji cen, a które w świetle innych MSSF nie spełniają warunków ujęcia jako składniki aktywów lub zobowiązania. Zastosowanie MSSF 14 jest dozwolone wtedy, gdy jednostka prowadzi działalność objętą regulacjami cen i w sprawozdaniach finansowych sporządzanych zgodnie z wcześniej stosowanymi zasadami rachunkowości ujmowała kwoty kwalifikujące się do uznania za „saldo pozycji odroczonej”. Zgodnie z opublikowanym MSSF 14 takie pozycje powinny natomiast podlegać prezentacji w odrębnej pozycji sprawozdania z pozycji finansowej (bilansu) odpowiednio w aktywach oraz w pasywach. Pozycje te nie podlegają podziałowi na obrotowe i trwałe i nie są określane mianem aktywów czy zobowiązań. Dlatego „pozycje odroczone” wykazywane w ramach aktywów są określane jako „saldo debetowe pozycji odroczonej”, natomiast te, które są wykazywane w ramach pasywów – jako „saldo kredytowe pozycji odroczonej”. W sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów jednostki powinny wykazywać zmiany netto w „pozycjach odroczonej” odpowiednio w sekcji pozostałych dochodów całkowitych oraz w sekcji zysków lub strat (lub w jednostkowym sprawozdaniu z zysków lub strat).  
Standard ten jako standard przejściowy, zgodnie z decyzją Komisji Europejskiej, nie będzie podlegał procesowi przyjęcia.
- b) MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe – obowiązujący w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2021 roku  
MSSF 17 zastępuje MSSF 4 Umowy ubezpieczeniowe. MSSF 17 wprowadza jednolite zasady ujmowania i wyceny umów ubezpieczenia i reasekuracji według ich wartości bieżącej. MSSF 17 wymaga, aby umowy ubezpieczenia były ujmowane w oparciu o bieżące szacunki i założenia, które odzwierciedlają oczekiwane przyszłe przepływy pieniężne oraz niepewności z nimi związane. Przychody z tytułu umowy ubezpieczenia (umowna marża) są rozpoznawane wraz ze świadczeniem usługi objętej umową ubezpieczenia przez okres objęty ubezpieczeniem. Zmiany w szacunkach dotyczących przyszłych przepływów pomiędzy datami bilansowymi ujmowane są w sprawozdaniu z wyniku lub jako korekta oczekiwanej marży umownej w zależności od charakteru zmiany oraz przyczyny jej



wystąpienia. Jednostka ma wybór w jaki sposób rozpoznawać niektóre zmiany w stopie dyskontowej: w sprawozdaniu z wyniku lub w sprawozdaniu z całkowitych dochodów za dany okres.

Wcześniejsze zastosowanie MSSF 17 jest możliwe pod warunkiem wdrożenia MSSF 9 oraz MSSF 15.

- c) Zmiany w zakresie referencji do Założeń Konceptyjnych w MSSF - obowiązujące w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2020 roku.

Grupa zamierza wdrożyć powyższe regulacje w terminach przewidzianych do zastosowania przez standardy.

Według szacunków Zarządu Jednostki Dominującej, wymienione wyżej standardy i zmiany do standardów nie będą miały istotnego wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

Standardy przyjęte przez RMSR, które zostały zatwierdzone w 2020 roku przez UE:

- a) Zmiany do MSSF 3 „Połączenia przedsięwzięć” – definicja przedsięwzięcia - obowiązujące w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2020 roku.
- b) Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” i MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów” – definicja terminu „istotny” – obowiązujące w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2020 roku.
- c) Zmiany do MSSF 16 Leasing - Ustępstwa czynszowe związane z Covid-19 – mająca zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 czerwca 2020 roku lub później.

Grupa wdrożyła powyższe regulacje w terminach przewidzianych do zastosowania przez standardy.

Według Jednostki Dominującej, wymienione wyżej standardy i zmiany do standardów nie mają istotnego wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy. W stosunku do zmian MSSF 16 Grupa informuje, że w związku z COVID-10, nie podpisywała żadnych aneksów do umów czynszowych, nie korzystała z żadnych ulg, ani nie zawieszała żadnych opłat. W związku z czym zmiany do MSSF 16 nie mają wpływu na skonsolidowane sprawozdania finansowe Grupy.

Standardy przyjęte przez RMSR, które zostały zatwierdzone w 2021 roku przez UE:

- a) Zmiany do MSSF 9, MSR 39, MSSF 7, MSSF 4 i MSSF 16 - dotyczące reformy wskaźników stóp procentowych (faza druga) - obowiązujące w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2021 roku,
- b) Zmiany do MSSF 4 Umowy ubezpieczeniowe – odroczenie z MSSF 9 - obowiązujące w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2021 roku
- c) Zmiany do MSR 1 w temacie ujawnień w Polityce Rachunkowości
- d) Zmiany do MSR 8 dotyczące definicji szacunków księgowych

Grupa zamierza wdrożyć powyższe regulacje w terminach przewidzianych do zastosowania przez standardy.

Według szacunków Jednostki Dominującej, wymienione wyżej standardy i zmiany do standardów nie będą miały istotnego wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

## 2. ZAŁOŻENIE KONTYNUACJI DZIAŁALNOŚCI I PORÓWNYWALNOŚĆ SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH

Historyczne Informacje Finansowe zostały sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności przez Grupę w okresie co najmniej 12 miesięcy od dnia zatwierdzenia do publikacji historycznych informacji finansowych przez Zarząd. W ocenie Zarządu Jednostki Dominującej na dzień sporządzenia niniejszego dokumentu nie występują istotne niepewności dotyczące zdarzeń lub okoliczności, które mogą nasuwać poważne wątpliwości co do zdolności Grupy do kontynuowania działalności w perspektywie co najmniej 12 miesięcy od dnia zatwierdzenia Historycznych Informacji Finansowych do publikacji. Zarząd Jednostki Dominującej na bieżąco monitoruje poziom posiadanych środków pieniężnych przez pryzmat oczekiwanych przepływów pieniężnych do oraz poza Grupę. Mając na względzie bieżący poziom kosztów prowadzenia działalności, zakres udostępnionych produktów finansowych oraz przewidywane przepływy pieniężne z podstawowej działalności operacyjnej w perspektywie kolejnych miesięcy, na dzień sporządzenia niniejszych Historycznych Informacji Finansowych Grupa nie identyfikuje istotnych zakłóceń w zakresie realizacji wymagalnych zobowiązań. Jednocześnie w celu poprawy struktury i poziomu kapitału obrotowego, wymaganego dla finansowa podstawowej działalności operacyjnej, rozważana jest możliwość pozyskania finansowania zewnętrznego, w tym w szczególności o charakterze udziałowym lub/oraz dłużnym.

Do dnia zatwierdzenia niniejszych historycznych informacji finansowych do publikacji nie wystąpiły zdarzenia, które nie zostały, a powinny być ujęte w księgach rachunkowych okresu objętego historycznymi informacjami finansowymi. Jednocześnie w niniejszych historycznych informacjach finansowych nie występują istotne zdarzenia dotyczące lat ubiegłych.

Na dzień zatwierdzenia do publikacji Historycznych Informacji Finansowych Zarząd Jednostki Dominującej, na podstawie dotychczasowej analizy ryzyka, dochodzi do wniosku, że kontynuacja działalności Grupy nie jest zagrożona, ze względu na pojawienie się epidemii COVID-19. Wydarzenie to nie wpłynęło znacząco na świadczone przez Grupę usługi.



### 3. ZASADY KONSOLIDACJI

Konsolidacją obejmowane są jednostki, nad którymi Brand 24 S.A. posiada kontrolę. Historyczne Informacje Finansowe Grupy Kapitałowej Brand 24 obejmują sprawozdanie finansowe Spółki Brand 24 S.A. i jednostki zależnej Brand 24 Global Inc., nad którą Brand 24 S.A. posiada kontrolę od dnia 10.03.2016 i od tego dnia jest konsolidowana.

Przyjęto, iż Spółka posiada kontrolę, jeżeli:

- posiada władzę nad danym podmiotem,
- podlega ekspozycji na zmienne zwroty lub posiada prawa do zmiennych zwrotów z tytułu swojego zaangażowania w danej jednostce,
- ma możliwość wykorzystania władzy w celu kształtowania poziomu generowanych zwrotów.

W przypadku wystąpienia sytuacji, która wskazuje na zmianę jednego lub kilku z powyżej wymienionych czynników sprawowania kontroli, Spółka weryfikuje swoją kontrolę nad innymi jednostkami.

W przypadku gdy Spółka posiada mniej niż większość praw głosu w danej jednostce, ale posiadane prawa głosu umożliwiają jej jednostronne kierowanie istotnymi działaniami tej jednostki oznacza to, że sprawuje ona nad nią władzę. W celu oceny czy Spółka ma wystarczającą władzę, powinna ona przeanalizować szczególności:

- wielkość pakietu praw głosu posiadanego przez Spółkę w porównaniu do wielkości pakietów głosów posiadanych przez innych udziałowców,
- potencjalne prawa głosu posiadane przez Spółkę, innych udziałowców lub inne strony,
- prawa wynikające z innych ustaleń umownych,
- dotychczasowe okoliczności, które mogą świadczyć, że Spółka ma lub nie ma możliwości kierowania istotnymi działaniami w momentach podejmowania decyzji.

#### Jednostki zależne

Jednostki zależne to wszystkie jednostki gospodarcze, nad którymi Grupa sprawuje kontrolę. Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji od dnia przejęcia nad nimi kontroli przez Grupę. Przestaje się je konsolidować z dniem ustania kontroli.

Przychody i koszty, rozrachunki i niezrealizowane zyski na transakcjach pomiędzy spółkami Grupy są eliminowane. Niezrealizowane straty również podlegają eliminacji, chyba, że transakcja dostarcza dowodów na utratę wartości przez przekazany składnik aktywów. Zasady rachunkowości stosowane przez jednostki zależne zostały zmienione tam, gdzie było to konieczne, dla zapewnienia zgodności z zasadami rachunkowości stosowanymi przez Grupę.

#### Spółki objęte sprawozdaniem finansowym

Niniejsze Historyczne Informacje Finansowe obejmuje następujące jednostki wchodzące w skład Grupy:

Wyszczególnienie	Udział w ogólnej liczbie głosów	
	31.12.2020	31.12.2019
Brand 24 S.A.	Jednostka dominująca	
Brand 24 Global Inc.	100%	100%

### 4. OPIS PRZYJĘTYCH ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI, W TYM METOD WYCENY AKTYWÓW I PASYWÓW ORAZ PRZYCHODÓW I KOSZTÓW

Historyczne Informacje Finansowe zostały sporządzone w oparciu o zasadę kosztu historycznego, za wyjątkiem: instrumentów finansowych według wartości godziwej, której zmiana ujmowana jest w rachunku zysków i strat i aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży.

Niniejsze Historyczne Informacje Finansowe są przedstawione w złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w PLN.

## Przychody i koszty działalności operacyjnej

Grupa ujmuje przychody zgodnie z MSSF 15 „Przychody z umów z klientami”. Standard ten ustanawia tzw. Model Pięciu Kroków rozpoznawania przychodów wynikających z umów z klientami. Zgodnie z MSSF 15 przychody ujmuje się w kwocie wynagrodzenia, które – zgodnie z oczekiwaniami jednostki – przysługuje jej w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług klientowi.

Grupa ujmuje przychody w momencie spełnienia (lub w trakcie spełniania) zobowiązania do wykonania świadczenia poprzez przekazanie przyrzonego dobra lub usługi (tj. składnika aktywów) klientowi. Przekazanie składnika aktywów następuje w momencie, gdy klient uzyskuje kontrolę nad tym składnikiem aktywów.

Dla każdego zobowiązania do wykonania świadczenia Grupa ustala w momencie zawarcia umowy, czy będzie spełniać zobowiązanie do wykonania świadczenia w miarę upływu czasu czy też spełni je w określonym momencie. Jeśli jednostka nie spełnia zobowiązania do wykonania świadczenia w miarę upływu czasu, zobowiązanie do wykonania świadczenia jest spełniane w określonym momencie.

Grupa przenosi kontrolę nad dobrem lub usługą w miarę upływu czasu i tym samym spełnia zobowiązanie do wykonania świadczenia oraz ujmuje przychody w miarę upływu czasu, jeżeli spełniony jest jeden z następujących warunków:

- klient jednocześnie otrzymuje i czerpie korzyści płynące ze świadczenia jednostki, w miarę wykonywania przez jednostkę tego świadczenia;
- w wyniku wykonania świadczenia przez jednostkę powstaje lub zostaje ulepszony składnik aktywów (na przykład produkcja w toku), a kontrolę nad tym składnikiem aktywów - w miarę jego powstawania lub ulepszania - sprawuje klient; lub
- w wyniku wykonania świadczenia przez jednostkę nie powstaje składnik aktywów o alternatywnym zastosowaniu dla jednostki, a jednostce przysługuje egzekwowlne prawo do zapłaty za dotychczas wykonane świadczenie.

Oceniając, czy Grupa ma egzekwowlne prawo do zapłaty za dotychczas wykonane świadczenie, jednostka uwzględnia warunki umowy oraz wszelkie przepisy, które mają zastosowanie do umowy. Prawo do zapłaty za dotychczas wykonane świadczenie nie musi dotyczyć stałej kwoty. Jednakże przez cały czas obowiązywania umowy jednostka musi być uprawniona do otrzymania kwoty równej co najmniej wynagrodzeniu za dotychczas wykonane świadczenie, jeśli umowa zostanie rozwiązana przez klienta lub inną stronę z powodów innych niż niewykonanie świadczenia przez jednostkę.

Grupa jest twórcą i dostawcą oprogramowania analitycznego Brand24 służącego do monitorowania treści w Internecie m.in. w mediach społecznościowych, na blogach, forach i w serwisach informacyjnych. Przychody z tytułu opłat abonamentowych za dostęp do oprogramowania ujmowane są liniowo w okresie obowiązywania umowy tj. w okresie świadczenia usługi.

Grupa uzyskuje również przychody ze świadczenia usług w postaci wykonywania analiz. W przypadku sprzedaży tych usług przychody są ujmowane w momencie spełnienia zobowiązania do świadczenia usług na rzecz klienta. Moment ten wynika z warunków umowy z klientem.

Koszty pozyskania i utrzymania abonentów są ujmowane w rachunku zysków i strat jako koszty przez założony okres umowy. Koszty reklamy, promocji, sponsoringu, komunikacji korporacyjnej i koszty promocji marki są ujmowane w rachunku zysków i strat tego okresu, w którym zostały poniesione.

Jako koszty wytworzenia sprzedanych usług Grupa ujmuje koszty IT (serwery, dane, usługi), wynagrodzenia działu IT, działu obsługi klienta i amortyzację. Koszty sprzedaży obejmują koszty marketingowe oraz wynagrodzenia działu sprzedaży i marketingu. W kosztach ogólnego zarządu ujmowane są wynagrodzenia kadry zarządzającej i administracyjnej, wynajem powierzchni oraz obsługa prawna, finansowa i koszty związane z obecnością na giełdzie.

## Przychody i koszty działalności finansowej

Przychody finansowe obejmują przychody odsetkowe związane z zainwestowanymi przez Grupę wolnymi środkami pieniężnymi. Przychody odsetkowe ujmuje się jako zysk lub stratę bieżącego okresu zgodnie z zasadą memoriału, z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej.

Koszty finansowe obejmują koszty odsetkowe związane z finansowaniem zewnętrznym oraz odpisy z tytułu utraty wartości aktywów finansowych (innych niż należności handlowe). Koszty finansowania zewnętrznego nie dające się bezpośrednio przypisać do nabycia lub wytworzenia określonych aktywów są ujmowane w zysku lub stracie bieżącego okresu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej.

## Podatki

Podatek dochodowy obejmuje podatek bieżący oraz podatek odroczony.

Podatek bieżący



Bieżący podatek dochodowy jest to kwota ustalona na podstawie przepisów podatkowych, która jest naliczona od dochodu do opodatkowania za dany okres. Zobowiązania/aktywa z tytułu bieżącego podatku dochodowego ujmuje się w kwocie oczekiwanej na koniec okresu sprawozdawczego zapłaty/zwrotu od organów podatkowych.

#### Podatek odroczony

Podatek odroczony jest obliczany od różnic przejściowych pomiędzy wartością księgową aktywów i zobowiązań, a ich wartością podatkową. Podatek odroczony jest wyliczany przy zastosowaniu stawek podatkowych, które według przewidywań będą obowiązywać w momencie, gdy wartości księgowe aktywów i zobowiązań zostaną zrealizowane. Aktywo z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawane do wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe, straty podatkowe oraz ulgi podatkowe. Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego są ustalane od dodatnich różnic przejściowych z wyjątkiem sytuacji, gdy Grupa jest w stanie kontrolować terminy odwracania się różnic przejściowych i jest prawdopodobne, iż w dającej się przewidzieć przyszłości różnice przejściowe nie odwrócą się. Aktywa z tytułu podatku dochodowego oraz zobowiązania z tytułu podatku dochodowego są kompensowane wtedy, gdy dotyczą podatku nałożonego przez tę samą władzę podatkową oraz Grupa posiada możliwość do wyegzekwowania tytuł prawny do przeprowadzania kompensat. Składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego, służący przeniesieniu nierozliczonej straty podatkowej i niewykorzystanej ulgi podatkowej, ujmuje się w zakresie, w którym jest prawdopodobne, że Grupa uzyska przyszły dochód do opodatkowania, od którego można odpisać nierozliczone straty podatkowe i niewykorzystane ulgi podatkowe. Kryteria stosowane przy ujmowaniu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego, wynikających z przeniesienia nierozliczonej straty podatkowej i ulgi podatkowej, są takie same jak kryteria stosowane przy ujmowaniu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego, wynikających z ujemnych różnic przejściowych. Grupa ujmuje składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego, wynikający z nierozliczonych strat podatkowych lub niewykorzystanych ulg podatkowych tylko w zakresie, w którym wystarczająco dodatnie różnice przejściowe, lub też istnieją dowody na to, że jednostka osiągnie dochód do opodatkowania wystarczający do odliczenia od niego nierozliczonych strat podatkowych lub niewykorzystanych ulg podatkowych. Nie ujmuje się składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego w zakresie, w jakim nie jest prawdopodobne uzyskanie dochodu do opodatkowania, od którego będzie można odpisać nierozliczone straty podatkowe lub niewykorzystane ulgi podatkowe. Na każdy dzień bilansowy Grupa ponownie ocenia dotąd nieujęte aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Grupa ujmuje uprzednio nieujęty składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego w zakresie, w jakim stało się prawdopodobne, że przyszły dochód do opodatkowania pozwoli na zrealizowanie składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

#### Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazywane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Cena nabycia obejmuje cenę zakupu składnika majątku oraz koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do używania. Rabaty, opusty oraz inne podobne zmniejszenia zmniejszają cenę nabycia składnika aktywów. Koszt wytworzenia składnika środków trwałych oraz środków trwałych w budowie obejmuje ogół kosztów poniesionych w okresie jego budowy, montażu, przystosowania i ulepszenia poniesionych do dnia przyjęcia takiego składnika majątkowego do używania (lub do końca okresu sprawozdawczego, jeśli składnik nie został jeszcze oddany do używania).

Zakupione oprogramowanie, które jest niezbędne do prawidłowego funkcjonowania związanego z nim urządzenia jest aktywowane jako część tego urządzenia.

W przypadku, gdy określony składnik rzeczowych aktywów trwałych składa się z odrębnych i istotnych części składowych o różnym okresie użytkowania, części te są traktowane jako odrębne składniki aktywów.

Koszty modernizacji uwzględnia się w wartości bilansowej środków trwałych wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tego tytułu nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych dla Grupy, a koszty poniesione na modernizację można wiarygodnie zmierzyć. Wszelkie pozostałe wydatki ponoszone na naprawę i konserwację środków trwałych odnosi się w ciężar wyniku finansowego w okresach sprawozdawczych, w których zostały poniesione.

Dana pozycja rzeczowych aktywów trwałych może zostać usunięta ze sprawozdania z sytuacji finansowej po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku, gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania takiego składnika aktywów. Wszelkie zyski lub straty wynikające z usunięcia danego składnika aktywów ze sprawozdania z sytuacji finansowej (obliczone jako różnica pomiędzy ewentualnymi wpływami ze sprzedaży netto a wartością bilansową danej pozycji) są ujmowane w rachunku zysków i strat okresu, w którym dokonano takiego usunięcia.

Amortyzacja jest naliczana metodą liniową przez szacowany okres użytkowania danego składnika aktywów. Odpisów amortyzacyjnych dokonuje się w odniesieniu do wartości podlegającej amortyzacji, którą jest cena nabycia lub koszt wytworzenia danego składnika aktywów, pomniejszone o jego wartość rezydualną.

Grupa ocenia również okres użytkowania istotnych elementów poszczególnych składników aktywów i, jeśli okres użytkowania elementu jest inny niż okres użytkowania pozostałej części składnika aktywów, element ten amortyzowany jest osobno.

Koszt amortyzacji ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów z zastosowaniem metody liniowej w odniesieniu do oszacowanego przez Grupę okresu użytkowania danego składnika rzeczowych aktywów trwałych, co możliwie najlepiej odzwierciedla sposób realizacji przyszłych korzyści ekonomicznych związanych z użytkowaniem danego składnika aktywów.

Grupa zakłada poniższe stawki amortyzacji dla poszczególnych kategorii rzeczowych aktywów trwałych:

Inwestycje w obcych obiektach	10%-25%
Maszyny i urządzenia	10%-33,3%
Środki transportu	10%-30%
Pozostałe środki trwałe	20%-50%

Inwestycje w obcych obiektach dotyczą głównie adaptacji budynków i lokali.

Poprawność stosowanych okresów użytkowania, metod amortyzacji oraz wartości rezydualnych rzeczowych aktywów trwałych jest weryfikowana na koniec każdego okresu sprawozdawczego i w uzasadnionych przypadkach korygowana.

Środki trwałe w budowie wycenia się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

### Wartości niematerialne

Wartości niematerialne nabyte w oddzielnej transakcji lub wytworzone (jeśli spełniają kryterium rozpoznania dla kosztów prac rozwojowych) wycenia się przy początkowym ujęciu odpowiednio w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Po ujęciu początkowym, wartości niematerialne ujmowane są w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację i skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Kierownicy jednostek wchodzących w skład Grupy ustalają, czy okres użytkowania wartości niematerialnych jest określony czy nieokreślony. Wartości niematerialne o określonym okresie użytkowania są amortyzowane przez okres użytkowania oraz poddawane testom na utratę wartości każdorazowo, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Okres i metoda amortyzacji wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania są weryfikowane corocznie. Odpis amortyzacyjny składników wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania ujmuje się w zysku lub stracie.

Główne kategorie wartości niematerialnych występujące w Grupie to koszty prac rozwojowych oraz oprogramowanie. Grupa stosuje następujące stawki amortyzacji dla wartości niematerialnych i prawnych: 20% dla kosztów zakończonych prac rozwojowych i 5% dla domen.

Grupa prezentuje jako koszty prac rozwojowych nakłady na wytworzenie oprogramowania analitycznego Brand24. Koszt wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie jest sumą nakładów poniesionych od dnia, w którym po raz pierwszy dany składnik wartości niematerialnych spełni kryteria ujmowania pozycji zgodnie z MSR 38 „Wartości niematerialne”. Nie podlegają aktywowaniu wartości nakładów ujętych uprzednio w kosztach. Koszt wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie obejmuje nakłady, które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez kierownictwo jednostki. Do wartości niematerialnych Grupa zalicza również Prowadzone Prace Rozwojowe w budowie, jeżeli mogą zostać zakwalifikowane jako prace rozwojowe zgodnie z MSR 38, w tym par. 57. Prowadzone Prace Rozwojowe stanowią wartości niematerialne, które nie są jeszcze dostępne do użytkowania (w rozumieniu MSR 36 „Utrata wartości aktywów”). Grupa rozdziela Prace Rozwojowe na zakończone (Koszty Prac Rozwojowych) oraz niezakończone (Prowadzone Prace Rozwojowe) dla celów informacji zarządczej.

Składnik wartości niematerialnych wytworzony w wyniku prac rozwojowych (lub realizacji etapu prac rozwojowych przedsięwzięcia prowadzonego we własnym zakresie) jest ujmowany wtedy i tylko wtedy, gdy Grupa jest w stanie wykazać:

- możliwość, z technicznego punktu widzenia, ukończenia składnika wartości niematerialnych tak, aby nadawał się on do użytkowania lub sprzedaży;
- zamiar ukończenia składnika wartości niematerialnych;
- zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych;
- sposób, w jaki składnik wartości niematerialnych będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne;
- dostępność odpowiednich środków technicznych, finansowych i innych, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych;
- możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych, które można przyporządkować temu składnikowi wartości niematerialnych.

Grupa dokonuje weryfikacji, czy powyższe kryteria pozwalają na aktywowanie ponoszonych nakładów. Weryfikacja ta dokonywana jest przed rozpoczęciem danych prac rozwojowych oraz w trakcie realizacji, w celu stwierdzenia, czy nie zaistniały okoliczności skutkujące koniecznością zaprzestania aktywowania nakładów. W celu weryfikacji spełnienia kryteriów, Grupa wykorzystuje wszelkie dostępne źródła informacji. Dla każdego z wyżej wymienionych kryteriów poniżej przedstawiono jakie są główne czynniki potwierdzające ich spełnienie:

- a) Grupa definiuje możliwości wykonania danego modułu oprogramowania w technologii, której używa do narzędzia Brand24. Do realizacji nie są przyjmowane projekty, których wymagania technologiczne przekraczają możliwości używanej technologii w Grupie lub technologii dostępnej aktualnie na rynku;
- b) Grupa dokonuje oceny czy rozpocząć prace na podstawie tendencji branżowych oraz potrzeb klientów, którzy zgłaszają zapotrzebowania na nowe funkcje w oprogramowaniu Grupy;
- c) Grupa analizuje przydatność każdego projektu i decyduje się na jego wytworzenie tylko jeżeli będzie on zdalny do użytku w ramach oprogramowania wytwarzanego przez Grupę;
- d) Każdy projekt jest oceniany pod kątem ekonomicznym i wartości jakie przyniesie. Akceptowane są tylko projekty, które zwiększą sprzedaż poprzez podnoszenie konkurencyjności lub usprawnią procesy sprzedażowe oraz projekty, które będą miały wpływ na poprawienie retencji klientów – wszystkie te czynniki mają bezpośredni wpływ na poniesienie sprzedaży;
- e) na moment rozpoczęcia prac Grupa zapewnia zasoby techniczne i finansowe niezbędne do realizacji prac rozwojowych. W trakcie ich trwania Grupa dokonuje cyklicznych przeglądów stanu zaawansowania prac;
- f) Grupa korzysta z odpowiednich narzędzi informatycznych i finansowych, które pozwalają na przypisanie kosztów związanych z prowadzonymi pracami rozwojowymi. Dla każdego projektu sporządzane są budżety kosztowe i plany przepływów, które są przedmiotem cyklicznych weryfikacji przez Grupę.

Jeżeli powyższe przesłanki nie są spełnione, Grupa traktuje wydatki jako prace badawcze i odnosi je w ciężar bieżącego okresu.

Na każdy dzień bilansowy Grupa ocenia, czy istnieją jakiegokolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości Prowadzonych Prac Rozwojowych. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, jednostka szacuje ich wartość odzyskiwalną. Dodatkowo, bez względu na przesłanki, Prowadzone Prace Rozwojowe jako nieamortyzowane wartości niematerialne podlegają również, nie rzadziej niż rocznie, testowaniu pod kątem utraty wartości.

W momencie ukończenia prac rozwojowych, gotowy efekt prowadzonego procesu twórczego jest przenoszony do kategorii „Koszty prac rozwojowych” i od tego momentu Grupa rozpoczyna amortyzowanie wytworzonego we własnym zakresie oprogramowania. Koszty prac rozwojowych spełniające powyższe kryteria ujmowane są według kosztów wytworzenia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację i skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Określenie momentu rozpoczęcia kapitalizacji kosztów jest przedmiotem profesjonalnego osądu kierownictwa co do możliwości (technologicznej oraz ekonomicznej) ukończenia realizowanego projektu.

Grupa prowadzi prace rozwojowe poprzez realizację odrębnych projektów (modułów), które mają za zadanie dostarczenie klientom nowych funkcji co prowadzi do zwiększenia sprzedaży i wygenerowania dodatkowych przychodów dla Grupy. Projekty te są realizowane w środowisku deweloperskim niedostępnym dla klienta. Po zakończeniu prac nad danym projektem moduł taki jest udostępniany na środowisku produkcyjnym, a więc dostępnym dla klienta końcowego. W trakcie realizacji projektu koszty z nim związane są ujmowane w ciężar Prowadzonych Prac Rozwojowych. Po zakończeniu prac nad modułem i przekazaniu na system produkcyjny koszty te są przenoszone w ciężar Kosztów prac rozwojowych.

Pozostałe kategorie wartości niematerialnych takie jak oprogramowanie i inne wartości niematerialne nabyte w ramach oddzielnej transakcji są ujmowane według ceny nabycia. Wartości niematerialne o ograniczonym okresie użytkowania amortyzuje się metodą liniową w oparciu o ich szacowany okres użytkowania, a koszty amortyzacji są ujmowane w rachunku zysków i strat zgodnie z miejscem ich powstawania.

Szacowana utrata wartości nakładów na prace rozwojowe zakończone oraz wartości niematerialnych pozostałych - Grupa zgodnie z przyjętą polityką dokonuje indywidualnej analizy wszystkich projektów rozpoznanych w ramach prac rozwojowych zakończonych oraz wartości niematerialnych pozostałych pod kątem możliwości ich wykorzystania w prowadzonej działalności oraz przedawnienia się praw do posiadanych aktywów. Na bazie przeprowadzonej analizy i z zastosowaniem oszacowań i osądów profesjonalnych uwzględniających dotychczasowo realizowane projekty dokonywane są odpisy z tytułu utraty wartości aktywów do poziomu kwoty, jaką Grupa spodziewa się osiągnąć w przyszłości z użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów. Na dzień bilansowy Zarząd Grupy Kapitałowej dokonał oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości nakładów na prace rozwojowe zakończone oraz wartości niematerialnych pozostałych. Nie stwierdzono takich przesłanek, dlatego też nie przeprowadzono testu na utratę wartości.

Wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania oraz te, które nie są użytkowane (Prowadzone Prace Rozwojowe) nie podlegają amortyzacji, lecz są corocznie poddawane weryfikacji pod kątem ewentualnej utraty wartości. W Grupie w okresie sprawozdawczym nie występują wartości niematerialne o nieokreślonym czasie użytkowania.

Odpis z tytułu utraty wartości w przypadku zakończonych prac rozwojowych ujmowany jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt wytworzenia sprzedanych usług, a w przypadku Prowadzonych Prac Rozwojowych ujmowany jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji pozostałe koszty operacyjne.

### Utrata wartości aktywów niefinansowych

Na każdy dzień bilansowy Grupa ocenia, czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników niefinansowych aktywów trwałych. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie występują, lub w razie konieczności przeprowadzenia corocznego testu sprawdzającego, czy nastąpiła utrata wartości, Grupa dokonuje oszacowania wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów został przypisany.

Wartość odzyskiwalna składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne odpowiada wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży tego składnika aktywów lub ośrodka, lub jego wartości użytkowej, zależnie od tego, która z nich jest wyższa. Wartość odzyskiwalną ustala się dla poszczególnych aktywów, chyba, że dany składnik aktywów nie generuje samodzielnie

przepływów pieniężnych, a są one w większości niezależnie generowane przez inne aktywa lub grupy aktywów. Jeśli wartość bilansowa składnika aktywów jest wyższa od jego wartość odzyskiwalnej, ma miejsce utrata wartości i dokonuje się wówczas odpisu do wysokości oszacowanej wartości odzyskiwalnej. Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości składników majątkowych używanych w działalności kontynuowanej ujmuje się jako element kosztów operacyjnych.

### Aktywa z tytułu prawa do użytkowania i zobowiązania leasingowe

W ramach swojej działalności Grupa ma podpisane umowy najmu, dzierżawy, użytkowania i leasingu, które zgodnie z MSSF 16 spełniły warunki zakwalifikowania ich jako leasing. Zgodnie z MSSF 16 w przypadku umów leasingu leasingobiorca ujmuje w sprawozdaniu z sytuacji finansowej zobowiązanie odzwierciedlające przyszłe płatności leasingowe „zobowiązania z tytułu leasingu” i składnik aktywów z tytułu „prawa do użytkowania aktywa”. W sprawozdaniu z całkowitych dochodów leasingobiorca wykazuje koszty odsetkowe od zobowiązania z tytułu leasingu i amortyzację składnika aktywów z tytułu „prawa do użytkowania”.

W dacie rozpoczęcia leasingobiorca wycenia składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania według kosztu. Koszt składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje:

- a) kwotę początkowej wyceny zobowiązania z tytułu leasingu zgodnie z MSSF 16 par. 26,
- b) wszelkie opłaty leasingowe zapłacone w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszone o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe,
- c) wszelkie początkowe koszty bezpośrednie poniesione przez leasingobiorcę oraz
- d) szacunek kosztów, które mają zostać poniesione przez leasingobiorcę w związku z demontażem i usunięciem bazowego składnika aktywów, przeprowadzeniem renowacji miejsca, w którym się znajdował, lub przeprowadzeniem renowacji bazowego składnika aktywów do stanu wymaganego przez warunki leasingu, chyba że te koszty są ponoszone w celu wytworzenia zapasów. Leasingobiorca przyjmuje na siebie obowiązek pokrycia tych kosztów w dacie rozpoczęcia albo w wyniku używania bazowego składnika aktywów przez dany okres.

Po dacie rozpoczęcia leasingobiorca wycenia składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania według kosztu pomniejszonego o łączne odpisy amortyzacyjne (umorzenie) i łączne straty z tytułu utraty wartości oraz skorygowanego z tytułu jakiegokolwiek aktualizacji wyceny zobowiązania z tytułu leasingu.

Amortyzacja aktywów z tytułu prawa do użytkowania jest naliczana metodą liniową. Jeżeli w ramach leasingu przeniesione zostanie prawo własności do bazowego składnika aktywów na rzecz leasingobiorcy pod koniec okresu leasingu lub jeżeli koszt składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania uwzględnia to, że leasingobiorca skorzysta z opcji kupna, leasingobiorca dokonuje amortyzacji składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania, począwszy od daty rozpoczęcia aż do końca okresu użytkowania bazowego składnika aktywów. W przeciwnym razie leasingobiorca dokonuje amortyzacji składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania od daty rozpoczęcia leasingu aż do końca okresu użytkowania tego składnika lub do końca okresu leasingu, w zależności od tego, która z tych dat jest wcześniejsza.

Opierając się o dane historyczne, zapisy w umowach i ocenę zarządu co do przyszłości wykorzystania wskazanych umów Grupa określiła szacowany okres trwania leasingu dla poszczególnych typów umów jak poniżej:

- Umowy najmu powierzchni – okres przydatności ekonomicznej 4 lata
- Umowy serwerów dedykowanych – okres przydatności ekonomicznej 4 lata.

Grupa dokonuje szczegółowej analizy okresu trwania swoich umów, w szczególności pod kątem opcji przedłużenia jakie przysługują jej w wybranych kontraktach. Przyjęty okres wynika z racjonalności biznesowej, jaka może być zastosowana do przyjętej analizy. W przypadku gdy Zarząd zdecyduje o przedłużeniu takiej umowy najmu, okres jej trwania przyjęty do wyceny jest przedłużony o aktywowany okres opcji przedłużenia wynikający z umowy.

W dacie rozpoczęcia leasingobiorca wycenia zobowiązanie z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe dyskontuje się z zastosowaniem stopy procentowej leasingu, jeżeli stopę tę można z łatwością ustalić. W przeciwnym razie leasingobiorca stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy.

Po dacie rozpoczęcia leasingobiorca wycenia zobowiązanie z tytułu leasingu poprzez:

- a) zwiększenie wartości bilansowej w celu odzwierciedlenia odsetek od zobowiązania z tytułu leasingu,
- b) zmniejszenie wartości bilansowej w celu uwzględnienia zapłaconych opłat leasingowych oraz
- c) zaktualizowanie wyceny wartości bilansowej w celu uwzględnienia wszelkiej ponownej oceny lub zmiany leasingu, lub w celu uwzględnienia zaktualizowanych zasadniczo stałych opłat leasingowych.



## Aktywa i zobowiązania finansowe

Grupa ujmuje składnik aktywów finansowych lub zobowiązanie finansowe w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej wtedy i tylko wtedy, gdy staje się związana postanowieniami umowy instrumentu. Bezwarunkowe należności i zobowiązania ujmuje się jako aktywa lub zobowiązania, gdy Grupa staje się stroną umowy, w wyniku czego zyskuje prawo do otrzymania środków pieniężnych lub bierze na siebie obowiązek ich wypłaty.

W momencie początkowego ujęcia aktywa finansowe będą klasyfikowane do jednej z trzech kategorii:

- aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu;
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody.

Z wyjątkiem należności handlowych, w momencie początkowego ujęcia Grupa wycenia składnik aktywów finansowych lub zobowiązanie finansowe w jego wartości godziwej, którą w przypadku aktywów finansowych lub zobowiązań finansowych niewycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy powiększa się lub pomniejsza o koszty transakcyjne, które można bezpośrednio przypisać do nabycia lub emisji tych aktywów finansowych lub zobowiązań finansowych.

W momencie początkowego ujęcia Grupa wycenia należności handlowe, które nie mają istotnego komponentu finansowania, w ich cenie transakcyjnej.

Grupa klasyfikuje składnik aktywów finansowych jako wyceniany po początkowym ujęciu w zamortyzowanym koszcie albo w wartości godziwej przez inne całkowite dochody bądź w wartości godziwej przez wynik finansowy na podstawie:

- a) modelu biznesowego jednostki w zakresie zarządzania aktywami finansowymi oraz
- b) charakterystyki wynikających z umowy przepływów pieniężnych dla składnika aktywów finansowych.

Grupa klasyfikuje wszystkie zobowiązania finansowe jako wyceniane po początkowym ujęciu w zamortyzowanym koszcie, z wyjątkiem:

- a) zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy. Takie zobowiązania, w tym instrumenty pochodne będące zobowiązaniami, wycenia się po początkowym ujęciu w wartości godziwej;
- b) zobowiązań finansowych powstałych w wyniku przeniesienia składnika aktywów finansowych, który nie kwalifikuje się do zaprzestania ujmowania, lub wtedy, gdy ma zastosowanie podejście wynikające z utrzymania zaangażowania.
- c) umów gwarancji finansowych.

Po początkowym ujęciu Grupa wycenia składnik aktywów finansowych:

- a) w zamortyzowanym koszcie;
- b) w wartości godziwej przez inne całkowite dochody; lub
- c) w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Po początkowym ujęciu Grupa wycenia zobowiązanie finansowe w zamortyzowanym koszcie.

Jako aktywa wyceniane w zamortyzowanym koszcie klasyfikowane są należności handlowe, pożyczki udzielone, pozostałe należności finansowe, obligacje oraz środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Na dzień bilansowy nie wystąpiły aktywa wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy ani aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody.

Utrata wartości w odniesieniu do aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu szacowana jest jako różnica między ich wartością księgową (wartością w sprawozdaniu z sytuacji finansowej), a wartością bieżącą oszacowanych przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu pierwotnej efektywnej stopy procentowej. Wszelkie straty ujmowane są jako zysk lub strata bieżącego okresu i zmniejszają wartość księgową pożyczek udzielonych i należności, przy czym Grupa kontynuuje naliczanie odsetek od zaktualizowanych aktywów. Jeżeli późniejsze okoliczności świadczą o ustaniu przesłanek powodujących powstanie utraty wartości, wówczas odwrócenie odpisu aktualizującego ujmowane jest jako zysk lub strata bieżącego okresu.

## Należności handlowe i pozostałe

Krótkoterminowe należności handlowe ujmuje się początkowo według wartości godziwej, która odpowiada wartości nominalnej. Po początkowym ujęciu należności wycenia się według zamortyzowanego kosztu, z uwzględnieniem szacowanych oczekiwanych strat kredytowych.

MSSF 9 wprowadza nową koncepcję szacowania odpisów z tytułu utraty wartości aktywów finansowych. Model strat poniesionych wynikający z MSR 39 „Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena” został zastąpiony modelem bazującym na stratach oczekiwanych. Model strat oczekiwanych ma zastosowanie do aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie oraz do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite, z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe. Zgodnie z MSSF 9



jednostka wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwany stratom kredytowym bądź oczekiwany stratom kredytowym w okresie życia instrumentu finansowego. W przypadku należności handlowych, Grupa stosuje uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia.

Grupa przyjęła następujące zasady tworzenia odpisu na oczekiwane straty kredytowe w zależności od okresu przeterminowania:

Przedział przeterminowania	Procent
1-28	3%
29-112	5%
113-448	20%
Powyżej 448	100%

Powyższe przedziały przeterminowania i procenty stanowią osąd Zarządu Jednostki Dominującej oparty o dane historyczne.

### Rozliczenia międzyokresowe i zobowiązania do wykonania świadczenia

Rozliczenia międzyokresowe (stanowiące pozycję aktywów) obejmują koszty, spełniające definicję aktywów, przypadające do rozliczenia w ciągu roku od dnia bilansowego, a okres ich rozliczeń w czasie jest uzasadniony charakterem rozliczanych kosztów z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny.

Zobowiązania do wykonania świadczenia (stanowiące pozycję pasywów) stanowią wartości otrzymanych lub należnych od kontrahentów środków z tytułu świadczeń, których wykonanie nastąpi w następnych okresach sprawozdawczych.

### Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty wykazane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej obejmują środki pieniężne w banku i w kasie, lokaty krótkoterminowe o pierwotnym okresie zapadalności nieprzekraczającym trzech miesięcy oraz inne instrumenty o wysokim stopniu płynności. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty ujmowane są w według wartości nominalnej.

### Kapitał zakładowy

Kapitał własny stanowią kapitały i fundusze tworzone zgodnie z obowiązującym prawem, właściwymi ustawami oraz ze statutem. Do kapitałów własnych zaliczane są także niepodzielone zyski i niepokryte straty z lat ubiegłych. Kapitały własne ujmuje się w księgach rachunkowych w wartości nominalnej według ich rodzajów i zasad określonych przepisami prawa i statutów lub umów spółek.

### Rezerwy

Rezerwa zostaje ujęta wtedy, gdy na Grupie ciąży wynikający z przeszłych zdarzeń obecny prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek, który można wiarygodnie wycenić i prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku wiązać się będzie z wypływem korzyści ekonomicznych. Rezerwy tworzone są w wysokości najbardziej wiarygodnego szacunku nakładów niezbędnych do wypełnienia obecnego obowiązku na koniec okresu sprawozdawczego przy uwzględnieniu ryzyka i niepewności towarzyszącego zdarzeniom i okolicznościom prowadzącym do wypełnienia obowiązku.

Spółki Grupy Kapitałowej rozpoznają rezerwy na umowy rodzące obciążenia, jeżeli nieuniknione koszty wypełnienia obowiązków przewyższają nad korzyściami, które – według przewidywań – będą uzyskane na ich mocy.

Wartość utworzonych rezerw jest weryfikowana i aktualizowana na koniec okresu sprawozdawczego, w celu skorygowania szacunków do zgodnych ze stanem wiedzy Grupy na ten dzień.

### Zobowiązania warunkowe

Przez zobowiązania warunkowe rozumie się powstały na skutek zdarzeń przeszłych możliwy obowiązek, którego istnienie zostanie potwierdzone dopiero w momencie wystąpienia lub niewystąpienia jednego lub większej ilości niepewnych przyszłych zdarzeń, które nie w pełni podlegają kontroli Grupy oraz obecny obowiązek nieujęty w Historycznych Informacjach Finansowych powstały na skutek zdarzeń

przeszłych, którego wartości nie można wycenić wystarczająco wiarygodnie lub nie jest prawdopodobne, aby konieczne było wydatkowanie środków uosabiających korzyści ekonomiczne w celu wypełnienia tego obowiązku. Grupa nie ujmuje w sprawozdaniu z sytuacji finansowej zobowiązań warunkowych, są one natomiast szczegółowo ujawnione w Historycznych Informacjach Finansowych.

### Kredyty bankowe i pożyczki

W momencie początkowego ujęcia, wszystkie kredyty bankowe, pożyczki oraz papiery dłużne są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej otrzymanych środków pieniężnych, pomniejszonej o koszty związane z uzyskaniem kredytu, pożyczki lub emisji papierów dłużnych.

Po początkowym ujęciu oprocentowane kredyty, pożyczki oraz papiery dłużne są następnie wyceniane według zamortyzowanej ceny nabycia, przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej. Przy ustalaniu zamortyzowanej ceny nabycia uwzględnia się koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki lub emisji papierów dłużnych oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązania.

### Zobowiązania handlowe i pozostałe

Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania są ujmowane i wykazywane według kwot wymaganej zapłaty i ujmowane w okresach sprawozdawczych, których dotyczą.

### Zobowiązania finansowe niebędące instrumentami pochodnymi

Zobowiązania finansowe są ujmowane na dzień zawarcia transakcji, w której Grupa staje się stroną umowy zobowiązującej do wydania instrumentu finansowego.

Grupa wyłącza z ksiąg zobowiązanie finansowe, kiedy zobowiązanie zostanie spłacone, umorzone lub ulegnie przedawnieniu.

Inne zobowiązania finansowe obejmują pożyczki, kredyty w rachunku bieżącym, zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania.

Tego typu zobowiązania finansowe początkowo ujmowane są według wartości godziwej powiększonej o dające się bezpośrednio przyporządkować koszty transakcyjne. Po początkowym ujęciu zobowiązania te wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

### Koszty finansowania zewnętrznego

Grupa w okresie objętym sprawozdaniem nie aktywowała kosztów finansowania zewnętrznego.

### Raportowanie segmentów operacyjnych

Segment operacyjny jest częścią Grupy, zaangażowaną w działalność gospodarczą, w związku z którą może uzyskiwać przychody oraz ponosić koszty, w tym przychody i koszty związane z transakcjami z innymi częściami Grupy.

Z uwagi na homogeniczny charakter świadczonych usług Grupa nie wyszczególnia odrębnych segmentów operacyjnych spełniających definicję MSSF 8 „Segmenty Operacyjne” par. 5 i w związku z tym ich nie prezentuje. Podstawową działalność Grupa prowadzi w jednym segmencie.

Przychody Grupy są rozproszone na dużą liczbę klientów z ponad 100 krajów świata, z czego żaden klient nie generuje więcej niż 10% przychodów Grupy.

### Zysk na jedną akcję

Grupa prezentuje podstawowy i rozwodniony zysk na jedną akcję dla akcji zwykłych. Podstawowy zysk na jedną akcję jest wyliczany przez podzielenie zysku lub straty przypadającej posiadaczom akcji zwykłych przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych w roku, skorygowaną o posiadane przez Grupę akcje własne. Rozwodniony zysk na jedną akcję jest wyliczany przez podzielenie skorygowanego zysku lub straty przypadającej dla posiadaczy akcji zwykłych przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych skorygowaną o posiadane akcje własne oraz o efekty rozładniające potencjalnych akcji, które obejmują opcje na akcje przyznane pracownikom.



## Płatności w formie akcji

Płatności w formie akcji w transakcjach z pracownikami i innymi osobami świadczącymi podobne usługi oraz członkami Zarządu, Grupa wycenia wartość godziwą otrzymanych usług poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych. Wynika to z faktu, że zazwyczaj nie jest możliwe wiarygodne oszacowanie wartości godziwej otrzymanych usług. Wartość godziwą instrumentów kapitałowych określa się na dzień przyznania tych instrumentów.

## Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

### a) Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Pozycje zawarte w sprawozdaniu finansowym wycenia się w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym Grupa prowadzi działalność („waluta funkcjonalna”). Sprawozdanie finansowe prezentowane jest w złotych polskich (PLN), który jest walutą funkcjonalną i walutą prezentacji Grupy.

### b) Transakcje i salda

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji. Zyski i straty kursowe z rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w rachunku zysków i strat, o ile nie odracza się ich w kapitale własnym, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenie przepływów pieniężnych i zabezpieczenie udziałów w aktywach netto.

### c) Przeliczanie jednostki działającej za granicą

Aktywa i zobowiązania jednostek działających za granicą, włączając korekty do wartości godziwej na dzień nabycia dokonywane przy konsolidacji, są przeliczane według średniego kursu NBP obowiązującego na koniec okresu sprawozdawczego. Przychody i koszty jednostek działających za granicą są przeliczane według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów NBP na dzień kończący każdy miesiąc roku obrotowego.

Różnice kursowe powstałe przy przeliczeniu są ujmowane w innych całkowitych dochodach i prezentowane jako różnice kursowe z przeliczenia jednostek działających za granicą.

## 5. ISTOTNE WARTOŚCI OPARTE NA PROFESJONALNYM OSĄDZIE I SZACUNKACH

Sporządzenie sprawozdania finansowego wymaga dokonania przez Zarząd Jednostki Dominującej pewnych szacunków i założeń, które znajdują odzwierciedlenie w tym sprawozdaniu oraz w dodatkowych informacjach i objaśnieniach do tego sprawozdania.

Szacunki i osądy księgowe wynikają z dotychczasowych doświadczeń oraz innych czynników, w tym przewidywań odnośnie do przyszłych zdarzeń, które w danej sytuacji wydają się zasadne.

Jakkolwiek przyjęte założenia i szacunki opierają się na najlepszej wiedzy Zarządu na temat bieżących działań i zdarzeń, rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych. Szacunki i związane z nimi założenia podlegają weryfikacji. Zmiana szacunków księgowych jest ujęta w okresie, w którym dokonano zmiany szacunku lub w okresach bieżącym i przyszłym, jeżeli dokonana zmiana szacunku dotyczy zarówno okresu bieżącego, jak i okresów przyszłych.

Poniżej przedstawiono podstawowe osądy dokonane przez Zarząd Jednostki dominującej w procesie stosowania zasad rachunkowości Grupy i mające największy wpływ na wartości ujęte w sprawozdaniu finansowym.

### 5.1 PROFESJONALNY OSĄD

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości wobec zagadnień podanych poniżej, największe znaczenie, oprócz szacunków księgowych, miał profesjonalny osąd kierownictwa.

## Ocena czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing

Na początku umowy jednostka ocenia, czy umowa jest leasingiem, czy zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeżeli na jej mocy przekazuje się prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie. Jednostka ocenia ponownie, czy umowa jest leasingiem lub czy zawiera leasing tylko wtedy, gdy warunki umowy ulegną zmianie.

W przypadku umowy, która zawiera element leasingowy i jeden lub więcej dodatkowych elementów leasingowych lub elementów nieleasingowych, leasingobiorca alokuje wynagrodzenie w umowie do każdego elementu leasingowego na podstawie względnej jednostkowej ceny elementu leasingowego oraz całkowitej jednostkowej ceny elementów nieleasingowych. Względna jednostkowa cena elementów leasingowych i elementów nieleasingowych należy ustalić w oparciu o cenę, której leasingodawca lub podobny dostawca zażądałby od jednostki osobno za dany element, lub za podobny element. W przypadku braku bezpośrednio dostępnej obserwowalnej ceny jednostkowej leasingobiorca dokonuje oszacowania ceny jednostkowej, wykorzystując tak dalece jak to możliwe obserwowalne informacje.

W przypadku umów zawartych na czas nieokreślony szacowany okres leasingu jest przedmiotem profesjonalnego osądu Zarządu Grupy na podstawie analiz danych historycznych.

Szczegóły dotyczące aktywów z tytułu praw do użytkowania opisano w nocie 10, natomiast zobowiązania zostały opisane w nocie 22.

## Analiza szacowanych oczekiwanych strat kredytowych

Grupa oszacowała i ujęła w księgach odpis na szacowane straty kredytowe w oparciu o osąd dotyczący wystąpienia ryzyka takich strat. Osąd ten zakłada ryzyko wystąpienia, w oparciu od dane historyczne, nieściągalności przeterminowanych należności dla poszczególnych grup wydzielonych na podstawie ilości dni przeterminowanych. Zasady szacowania tych strat opisano w punkcie 4 powyżej.

## Koszty prac rozwojowych

Koszty wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie są określane i kapitalizowane zgodnie z polityką rachunkowości Grupy.

Grupa zaczyna aktywować nakłady na prace rozwojowe w momencie, kiedy możliwe jest do udowodnienia, iż wskazane prace będą stanowiły prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne oraz pod warunkiem, że Grupa posiada wystarczające środki potrzebne do ukończenia, użytkowania i pozyskiwania korzyści ze składnika wartości niematerialnych. Spełnienie obu kryteriów, tj. możliwości osiągnięcia przyszłych korzyści ekonomicznych jak i warunku posiadania wystarczających środków opiera się na szacunku Zarządu wynikającym z analizy rynku oraz sytuacji finansowej Grupy. Szczegóły dotyczące kosztów prac rozwojowych oraz pozostałych warunków jakie muszą być spełnione aby aktywować nakłady na prace rozwojowe zostały opisane w Punkcie 4 / Wartości niematerialne.

## Okres ekonomicznej użyteczności aktywowanych wartości niematerialnych

Zarząd określa szacowane okresy użytkowania, a poprzez to stawki amortyzacji dla aktywowanych w pozycji wartości niematerialnych kwot poniesionych kosztów prac rozwojowych. Szacunek ten opiera się na oczekiwanym okresie ekonomicznej użyteczności tych aktywów. W przypadku zaistnienia okoliczności powodujących zmianę spodziewanego okresu użytkowania (np. zmiany technologiczne, wycofanie z użytkowania itp.) mogą się zmienić stawki amortyzacji. W konsekwencji zmieni się wartość odpisów amortyzacyjnych i wartość księgowa netto aktywowanych kosztów prac rozwojowych.

## 5.2 NIEPEWNOŚĆ SZACUNKÓW

Poniżej omówiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości i inne kluczowe źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym roku finansowym.

### Niepewność związana z rozliczeniami podatkowymi

Regulacje dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych oraz obciążeń związanych z ubezpieczeniami społecznymi podlegają częstym zmianom. Te częste zmiany powodują brak odpowiednich punktów odniesienia, niespójne interpretacje oraz nieliczne ustanowione precedensy, które mogłyby mieć zastosowanie. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych, zarówno pomiędzy organami państwowymi jak i organami państwowymi i przedsiębiorstwami.

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności (na przykład kwestie celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i grzywien, a wszelkie dodatkowe zobowiązania podatkowe, wynikające z kontroli, muszą zostać zapłacone wraz z wysokimi odsetkami. Te warunki powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest większe niż w krajach o bardziej dojrzałym systemie podatkowym. W konsekwencji, kwoty prezentowane i ujawniane w sprawozdaniach finansowych mogą się zmienić w przyszłości w wyniku ostatecznej decyzji organu kontroli podatkowej.

### Utrata wartości aktywów

Zarząd Jednostki Dominującej na każdy dzień bilansowy dokonuje przeglądu wartości składników rzeczowych aktywów trwałych w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na możliwość utraty ich wartości. Oceniając istnienie tych przesłanek, wykorzystywane są wszelkie dostępne źródła informacji – zarówno wewnętrzne, jak i zewnętrzne.

Na dzień bilansowy, tj. 31 grudnia 2020 roku Zarząd Jednostki Dominującej dokonał oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości składników rzeczowych aktywów trwałych. Nie stwierdzono przesłanek do przeprowadzenia testu na utratę wartości.

Zarząd Jednostki Dominującej zgodnie z przyjętą polityką rachunkowości dokonuje corocznego testu na utratę wartości ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne, do których przypisane są środki trwałe, koszty Prowadzonych Prac Rozwojowych oraz wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania. Wymaga to oszacowania wartości użytkowej ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego należą te aktywa niefinansowe. Oszacowanie wartości użytkowej polega na ustaleniu przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez ośrodek wypracowujący środki pieniężne i wymaga ustalenia stopy dyskontowej do zastosowania w celu obliczenia bieżącej wartości tych przepływów.

Na dzień bilansowy, tj. 31 grudnia 2020 roku Grupa dokonała oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości nakładów na Koszty Prac Rozwojowych (zakończonych) oraz wartości niematerialnych pozostałych. Nie stwierdzono przesłanek do przeprowadzenia testu na utratę wartości.

Na dzień bilansowy, tj. 31 grudnia 2020 roku Grupa sporządziła test na utratę wartości nakładów na Prowadzone Prace Rozwojowe. Test przeprowadzono wyznaczając wartość użytkową w oparciu o zdyskontowaną wartość szacowanych przepływów pieniężnych, z uwzględnieniem następujących założeń:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres do pięciu lat,
- stopa dyskontowa na poziomie 5%,
- projekcje wpływów zostały oszacowane w oparciu o planowaną zwiększoną ilość sprzedanych kont oraz średni przychód per klient (dane oparte o dane historyczne i spodziewane rezultaty z danego projektu)

W wyniku przeprowadzonego testu Grupa ustaliła, iż wartość odzyskiwalna składników nakładów na Prowadzone Prace Rozwojowe jest wyższa od ich wartości księgowych, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania odpisów aktualizujących wartość aktywów.

### Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego

Grupa rozpoznaje składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy pozwalający na jego wykorzystanie. Pogorszenie uzyskiwanych wyników podatkowych w przyszłości mogłoby spowodować, że założenie to stałoby się nieuzasadnione.

### Stawki amortyzacyjne

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych. Grupa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

### Rezerwy

Rezerwy na oczekiwane koszty dotyczące zdarzeń przeszłych ujmowane są zgodnie z najlepszym szacunkiem Zarządu co do przyszłych kosztów koniecznych do poniesienia przez Grupę.

### Wycena programu motywacyjnego

Wartość godziwa warrantów wydawanych w ramach Programu Motywacyjnego na lata 2018-2020 została oszacowana przez Zarząd na moment przyznania uprawnienia warrantów, po kursie zamknięcia dla akcji Brand 24 S.A. z tego dnia.

## DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA

Zgodnie z MSR 1 zaprezentowano noty objaśniające tylko do istotnych pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej, rachunku zysków i strat i sprawozdania z całkowitych dochodów oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych.

### NOTA 1. PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

Przychody ze sprzedaży i przychody ogółem prezentują się następująco:

Wyszczególnienie	01.2020-12.2020	01.2019-12.2019
<b>Działalność kontynuowana</b>		
Sprzedaż usług (dostęp do oprogramowania Brand24)	13 371 868	15 651 840
<b>SUMA przychodów ze sprzedaży</b>	<b>13 371 868</b>	<b>15 651 840</b>
Pozostałe przychody operacyjne	125 584	14 389
Przychody finansowe	64	74
<b>SUMA przychodów ogółem z działalności kontynuowanej</b>	<b>13 497 516</b>	<b>15 666 303</b>
Przychody z działalności zaniechanej	-	-
<b>SUMA przychodów ogółem</b>	<b>13 497 516</b>	<b>15 666 303</b>

### NOTA 2. KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ

Wyszczególnienie	01.2020-12.2020	01.2019-12.2019
Amortyzacja	2 501 208	2 432 129
Zużycie materiałów i energii	67 142	95 359
Usługi obce	7 275 884	9 014 307
Podatki i opłaty	24 843	55 296
Wynagrodzenia	3 017 071	3 599 724
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	547 593	790 302
Pozostałe koszty rodzajowe	118 422	169 148
Koszty wyceny programu motywacyjnego	800 257	358 956
<b>Koszty według rodzajów ogółem, w tym:</b>	<b>14 352 420</b>	<b>16 515 221</b>
Koszty sprzedaży (wielkość ujemna)	(3 741 515)	(5 458 947)
Pozostałe koszty ogólnego zarządu (wielkość ujemna)	(3 152 493)	(3 640 035)
Koszty wyceny programu motywacyjnego	(800 257)	(358 956)
<b>Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług</b>	<b>6 658 155</b>	<b>7 057 284</b>

Wyszczególnienie - amortyzacja	01.2020-12.2020	01.2019-12.2019
<b>Pozycje ujęte w koszcie wytworzenia sprzedanych produktów i usług:</b>	<b>2 501 208</b>	<b>2 432 129</b>
Amortyzacja środków trwałych i aktywów z tytułu prawa do użytkowania	1 661 877	1 897 942
Amortyzacja wartości niematerialnych	839 332	534 187

Wyszczególnienie - usługi obce	01.2020-12.2020	01.2019-12.2019
Podwykonawcy	2 091 798	2 739 739
Marketing	1 411 039	2 074 253
Doradztwo prawne i finansowe	740 421	796 079
Koszty IT - Serwery, Usługi	2 312 896	2 654 023
Pozostałe	719 730	750 214
<b>Usługi obce razem</b>	<b>7 275 884</b>	<b>9 014 307</b>

### NOTA 3. POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE

Pozostałe przychody operacyjne	01.2020-12.2020	01.2019-12.2019
Zysk ze zbycia majątku trwałego	-	9 391
Rozwiązanie odpisów aktualizujących wartość składników aktywów	-	1 976
Pozostałe	125 584	3 022
<b>Razem</b>	<b>125 584</b>	<b>14 389</b>

Pozostałe koszty operacyjne	01.2020-12.2020	01.2019-12.2019
Strata ze zbycia majątku trwałego	1 151	-
Szacowane straty kredytowe	62 535	12 242
Spisanie rozrachunków	105 110	-
Pozostałe	2 265	18 921
<b>Razem</b>	<b>171 062</b>	<b>31 163</b>

### NOTA 4. PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE

Przychody finansowe	01.2020-12.2020	01.2019-12.2019
Przychody z tytułu odsetek	64	74
<b>Razem</b>	<b>64</b>	<b>74</b>

Koszty finansowe	01.2020-12.2020	01.2019-12.2019
Koszty z tytułu odsetek	341 485	189 793
Różnice kursowe	124 296	35 343
Pozostałe	4 002	-
<b>Razem</b>	<b>469 783</b>	<b>225 136</b>

## NOTA 5. UJAWNIEŃ PRZYCHODÓW, KOSZTÓW, ZYSKÓW LUB STRAT W PODZIALE NA KATEGORIE INSTRUMENTÓW FINANSOWYCH

01.2020-12.2020	Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	Razem wycena instrumentów finansowych
Przychody / koszty z tytułu odsetek	64	341 485	341 550
Utworzenie odpisów na szacowane straty kredytowe	62 535	-	62 535
<b>Razem zysk strata</b>	<b>62 600</b>	<b>341 485</b>	<b>404 085</b>

01.2019-12.2019	Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	Razem wycena instrumentów finansowych
Przychody / koszty z tytułu odsetek	74	189 793	189 867
Utworzenie odpisów na szacowane straty kredytowe	12 242	-	12 242
<b>Razem zysk strata</b>	<b>12 316</b>	<b>189 793</b>	<b>202 109</b>

## NOTA 6. PODATEK DOCHODOWY I ODRO CZONY PODATEK DOCHODOWY

Główne składniki obciążenia podatkowego za lata zakończone 31 grudnia 2020 i 2019 roku przedstawiają się następująco:

Podatek dochodowy wykazany w RZiS	01.2020-12.2020	01.2019-12.2019
<b>Bieżący podatek dochodowy</b>	<b>56 275</b>	<b>16 418</b>
Dotyczący roku obrotowego	56 275	16 418
<b>Odroczony podatek dochodowy</b>	<b>(203 356)</b>	<b>(124 857)</b>
Związany z powstaniem i odwróceniem się różnic przejściowych	(203 356)	(124 857)
<b>Obciążenie podatkowe wykazane w skonsolidowanym rachunku zysków i strat</b>	<b>(147 081)</b>	<b>(108 440)</b>

Wykazany w rachunku zysków i strat podatek odroczony stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

Bieżący podatek dochodowy	01.2020-12.2020	01.2019-12.2019
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>(1 495 749)</b>	<b>(1 105 217)</b>
Przychody lat ubiegłych zwiększające podstawę do opodatkowania	418 143	390 790
Przychody wyłączone z opodatkowania	944 486	729 914
Koszty lat ubiegłych zmniejszające podstawę opodatkowania	61 894	30 415
Koszty niebędące kosztami uzyskania przychodów	90 539	551 250
Koszty wyceny programu motywacyjnego	800 257	358 956
<b>Dochód do opodatkowania</b>	<b>(1 193 189)</b>	<b>(564 550)</b>
Odliczenia od dochodu - darowizna, strata		
<b>Podstawa opodatkowania</b>	<b>(1 193 189)</b>	<b>(564 550)</b>
<b>Efektywna stawka podatku</b> (udział obciążenia podatkowego wykazanego w rachunku zysków i strat w zysku przed opodatkowaniem)	<b>9.8%</b>	<b>9.8%</b>



Część bieżąca podatku dochodowego ustalona została według stawki równej 19% dla podstawy opodatkowania podatkiem dochodowym. Niższa efektywna stawka podatku wynika przede wszystkim z uwzględnionych kosztów wyceny programu motywacyjnego.

Ujemne różnice przejściowe będące podstawą do tworzenia aktywa z tytułu podatku odroczonego	31.12.2019	zwiększenia	zmniejszenia	31.12.2020
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	29 302	-	-	29 302
Odsetki od pożyczek otrzymanych niezapłaconych	-	50 238	-	50 238
Pozostałe rezerwy	99 600	223 400	-	323 000
Zobowiązania do wykonania świadczenia	831 235	113 251	-	944 486
Pozostałe różnice przejściowe	83 241	11 507	-	94 747
Ujemne różnice kursowe	5 853	12 625	-	18 478
Straty możliwe do odliczenia od przyszłych dochodów do opodatkowania	2 410 191	1 186 497	-	3 596 688
Wynagrodzenia i ubezpieczenia społeczne płatne w następnych okresach	61 893	-	44 355	17 538
Odpisy aktualizujące należności	69 070	62 536	-	131 605
Podatek u źródła płatny w następnych okresach	-	-	-	-
Nadwyżka wartości podatkowej wartości niematerialnych	42 012	8 074	-	50 086
<b>Suma ujemnych różnic przejściowych</b>	<b>3 632 397</b>	<b>1 668 128</b>	<b>44 355</b>	<b>5 256 170</b>
stawka podatkowa	19%	19%	19%	19%
<b>Aktywa z tytułu odroczonego podatku</b>	<b>690 155</b>	<b>316 944</b>	<b>8 427</b>	<b>998 672</b>

Spółka tworzy aktywo na straty podatkowe z lat ubiegłych szacując, że wyniki finansowe w latach kolejnych pozwolą na jego rozliczenie.

Dodatnie różnice przejściowe będące podstawą do tworzenia rezerwy z tytułu podatku odroczonego	31.12.2019	zwiększenia	zmniejszenia	31.12.2020
Leasing	645	-	645	-
Dodatnie różnice kursowe	11 268	-	390	10 878
Nadwyżka wartości bilansowej ST	1 053 621	554 510	-	1 608 131
<b>Suma dodatnich różnic przejściowych</b>	<b>1 065 534</b>	<b>554 510</b>	<b>1 035</b>	<b>1 619 009</b>
stawka podatkowa	19%	19%	19%	19%
<b>Rezerwa z tytułu podatku odroczonego na koniec okresu:</b>	<b>202 451</b>	<b>105 357</b>	<b>197</b>	<b>307 612</b>

#### Aktywa/Rezerwa netto z tytułu podatku odroczonego

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
Aktywo z tytułu podatku odroczonego	998 672	690 155
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego – działalność kontynuowana	307 612	202 451
<b>Aktywa/Rezerwa netto z tytułu podatku odroczonego</b>	<b>691 061</b>	<b>487 703</b>

## NOTA 7. ZYSK PRZYPADAJĄCY NA JEDNĄ AKCJĘ

Wyliczenie zysku na jedną akcję - założenia	01.2020-12.2020	01.2019-12.2019
Zysk netto z działalności kontynuowanej	(1 348 668)	(996 778)
Strata na działalności zaniechanej	-	-
<b>Zysk wykazany dla potrzeb wyliczenia wartości podstawowego zysku przypadającego na jedną akcję</b>	<b>(1 348 668)</b>	<b>(996 778)</b>
Efekt rozwodnienia:	-	-
<b>Zysk wykazany dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionego zysku przypadającego na jedną akcję</b>	<b>(1 348 668)</b>	<b>(996 778)</b>

Liczba wyemitowanych akcji	01.2020-12.2020	01.2019-12.2019
<b>Średnia ważona liczba akcji wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości podstawowego zysku na jedną akcję w szt.</b>	<b>2 094 648</b>	<b>2 010 924</b>
Efekt rozwodnienia liczby akcji zwykłych	84 481	87 657
- warranty	84 481	87 657
<b>Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionego zysku na jedną akcję w szt.</b>	<b>2 179 129</b>	<b>2 098 581</b>
Podstawowy zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł)	(0.64)	(0.50)
Rozwodniony zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł)	(0.62)	(0.47)

## NOTA 8. WARTOŚĆ GODZIWA

Wartość godziwa instrumentów finansowych prezentowanych w Historycznych Informacjach Finansowych nie różni się istotnie od ich wartości bilansowych. Instrumentami finansowymi Grupy są należności oraz środki pieniężne i ich ekwiwalenty. W przypadku należności handlowych i pozostałych nie występują istotne przeterminowania tych należności (nie objętych odpisem na szacowane straty kredytowe). Środki pieniężne i ich ekwiwalenty Grupy stanowią środki pieniężne w pełni dostępne na rachunkach bankowych. Z uwagi na ujęcie odpisów na szacowane straty kredytowe, krótkie terminy pomiędzy ujęciem należności oraz środków pieniężnych i ich ekwiwalentów a ich otrzymaniem oraz niskie ryzyko kredytowe kontrahentów i banków wartość godziwa należności oraz środków pieniężnych i ich ekwiwalentów nie różni się istotnie od ich wartości bilansowych.

## NOTA 9. RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

### Struktura własnościowa

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
Własne	99 843	193 388
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania (używane na podstawie umowy najmu, dzierżawy, leasingu lub innej)	2 727 220	4 983 319
<b>Razem</b>	<b>2 827 063</b>	<b>5 176 706</b>

Zmiany środków trwałych (wg grup rodzajowych)

Wyszczególnienie	Budynki i lokale, prawa do lokali	Maszyny i urządzenia	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020</b>	<b>88 906</b>	<b>310 279</b>	<b>21 638</b>	-	<b>420 823</b>
Zwiększenia, z tytułu:	6 000	5 691	-	-	11 691
- nabycia środków trwałych	6 000	5 691	-	-	11 691
Zmniejszenia, z tytułu:	-	70 071	5 044	-	75 115
- zbycia	-	6 232	-	-	6 232
- likwidacji	-	63 839	5 044	-	68 882
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2020</b>	<b>94 906</b>	<b>245 899</b>	<b>16 595</b>	-	<b>357 400</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2020</b>	<b>46 128</b>	<b>168 375</b>	<b>12 932</b>	-	<b>227 435</b>
Zwiększenia, z tytułu:	22 851	70 272	4 547	-	97 670
- amortyzacji	22 851	70 272	4 547	-	97 670
Zmniejszenia, z tytułu:	-	62 505	5 044	-	67 549
- likwidacji	-	62 505	5 044	-	67 549
Umorzenie na dzień 31.12.2020	68 979	176 142	12 436	-	257 557
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2020</b>	<b>25 927</b>	<b>69 757</b>	<b>4 159</b>	-	<b>99 843</b>

Wyszczególnienie	Budynki i lokale, prawa do lokali	Maszyny i urządzenia	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2019</b>	<b>68 506</b>	<b>181 636</b>	<b>12 737</b>	<b>4 796</b>	<b>267 675</b>
Zwiększenia, z tytułu:	20 400	128 643	8 902	(4 796)	153 149
- nabycia środków trwałych	20 400	128 643	8 902	(4 796)	153 149
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2019</b>	<b>88 906</b>	<b>310 279</b>	<b>21 638</b>	-	<b>420 823</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2019</b>	<b>25 689</b>	<b>97 508</b>	<b>7 132</b>	-	<b>130 329</b>
Zwiększenia, z tytułu:	20 439	70 867	5 801	-	97 107
- amortyzacji	20 439	70 867	5 801	-	97 107
Umorzenie na dzień 31.12.2019	46 128	168 375	12 932	-	227 435
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2019</b>	<b>42 778</b>	<b>141 904</b>	<b>8 706</b>	-	<b>193 388</b>

NOTA 10. AKTYWA Z TYTUŁU PRAWA DO UŻYTKOWANIA

Wyszczególnienie	Grunty, budynki i lokale	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Razem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020</b>	<b>1 637 418</b>	<b>4 742 258</b>	-	<b>6 379 676</b>
Zmniejszenia, z tytułu:	1 021 829	663 917	-	1 685 747
- zakończenia umowy	990 935	-	-	990 935
- aktualizacji trwających umów leasingu	30 894	663 917	-	694 812
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2020</b>	<b>615 589</b>	<b>4 078 340</b>	-	<b>4 693 929</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2020</b>	<b>858 173</b>	<b>538 185</b>	-	<b>1 396 357</b>

Zwiększenia, z tytułu:	483 634	1 077 653	-	1 561 287
- amortyzacji	483 634	1 077 653		1 561 287
Zmniejszenia, z tytułu:	990 935	-	-	990 935
- zakończenia umowy	990 935	-	-	990 935
<b>Umorzenie na dzień 31.12.2020</b>	<b>350 872</b>	<b>1 615 837</b>	<b>-</b>	<b>1 966 709</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2020</b>	<b>264 717</b>	<b>2 462 503</b>	<b>-</b>	<b>2 727 220</b>

Wyszczególnienie	Grunty, budynki i lokale	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Razem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2019</b>	<b>1 499 049</b>	<b>3 258 425</b>	<b>79 117</b>	<b>4 836 590</b>
Zwiększenia, z tytułu:	543 490	4 778 423	-	5 321 913
- nowych umów leasingu	391 947	5 543 852	-	5 935 799
- aktualizacji trwających umów leasingu	151 543	(765 429)	-	(613 886)
Zmniejszenia, z tytułu:	<b>405 120</b>	<b>3 294 590</b>	<b>79 117</b>	<b>3 778 827</b>
- likwidacji	405 120	3 294 590	79 117	3 778 827
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2019</b>	<b>1 637 418</b>	<b>4 742 258</b>	<b>-</b>	<b>6 379 676</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2019</b>	<b>595 403</b>	<b>2 527 608</b>	<b>75 820</b>	<b>3 198 831</b>
Zwiększenia, z tytułu:	489 133	1 305 167	3 297	1 797 597
- amortyzacji	489 133	1 305 167	3 297	1 797 597
Zmniejszenia, z tytułu:	<b>226 363</b>	<b>3 294 590</b>	<b>79 117</b>	<b>3 600 070</b>
- likwidacji	226 363	3 294 590	79 117	3 600 070
<b>Umorzenie na dzień 31.12.2019</b>	<b>858 173</b>	<b>538 185</b>	<b>-</b>	<b>1 396 357</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2019</b>	<b>779 246</b>	<b>4 204 073</b>	<b>-</b>	<b>4 983 319</b>

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania 31.12.2020

Leasingodawca	W odniesieniu do grup aktywów		
	Grunty, budynki i lokale	Maszyny i urządzenia	Razem
Gdańska Fundacja Przedsiębiorczości	36 082	-	36 082
Duchnicka 3 sp. z o.o.	228 636	-	228 636
IQ PL sp. z o.o.	-	2 462 502	2 462 502
Ultranet sp. z o.o.	-	-	-
<b>Wartość bilansowa netto aktywów z tyt. prawa do użytkowania</b>	<b>264 718</b>	<b>2 462 502</b>	<b>2 727 220</b>

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania 31.12.2019

Leasingodawca	W odniesieniu do grup aktywów		
	Grunty, budynki i budowle, lokale	Maszyny i urządzenia	Razem
Gdańska Fundacja Przedsiębiorczości	128 824	-	128 824
Duchnicka 3 sp. z o.o.	359 286	-	359 286
IQ PL sp. z o.o.	-	4 204 073	4 204 073
Ultranet sp. z o.o.	291 136	-	291 136
<b>Wartość bilansowa netto aktywów z tyt. prawa do użytkowania</b>	<b>779 246</b>	<b>4 204 073</b>	<b>4 983 319</b>

Grupa użytkuje na podstawie umów zaklasyfikowanych jako leasing lokale i serwery. Największą wartościowo umowa została zawarta z IQ PL sp. z o.o. i dotyczy obsługi dedykowanych serwerów w centrum kolokacji dostawcy. Umowa ta była oryginalnie zawarta na okres 2 lat, po czym została przedłużona na czas nieokreślony (umowa obecnie jest kontynuowana). Jednostka wraz z rozwojem biznesu na bieżąco analizuje zapotrzebowanie na serwery - na koniec 2020 roku korzystała z ponad 90 serwerów. Dostawca zapewnia kompleksową usługę - same serwery, połączenie, centrum kolokacji, w której są one zlokalizowane, a w związku z tym energię, systemy przeciwpożarowe, etc. Pozostałe umowy dotyczą najmu powierzchni. Ich czas obowiązywania to 1-4 lata.

W przypadku umów, których czas obowiązywania jest nieokreślony Zarząd dokonał analizy i osądu przewidywanego czasu trwania na podstawie danych historycznych dla tych umów i określił ich okres trwania leasingu na 4 lata. W przypadku umów, które poza leasingiem zawierają dodatkowe usługi i koszt został wyodrębniony z opłat wynikających z umowy, a zatem do kalkulacji aktywa z tytułu prawa do użytkowania i zobowiązania leasingowego ujęte zostały tylko te części opłat wynikających z umowy, które dotyczą leasingu.

## NOTA 11. WARTOŚCI NIEMATERIALNE

Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) – za okres 01.01.2020-31.12.2020 r.

Wyszczególnienie	Koszty prac rozwojowych	Inne	Prowadzone prace rozwojowe	Ogółem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020</b>	<b>3 947 421</b>	<b>151 436</b>	<b>777 000</b>	<b>4 875 857</b>
Zwiększenia, z tytułu:	1 457 000	-	1 744 000	3 201 000
- Przyjęcie do użytkowania prac rozwojowych	1 457 000	-	-	1 457 000
- prowadzenie prac rozwojowych	-	-	1 744 000	1 744 000
Zmniejszenia, z tytułu:	-	-	1 457 000	1 457 000
- zakończenie prac rozwojowych	-	-	1 457 000	1 457 000
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2020</b>	<b>5 404 421</b>	<b>151 436</b>	<b>1 064 000</b>	<b>6 619 857</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2020</b>	<b>1 292 344</b>	<b>39 014</b>	-	<b>1 331 359</b>
Zwiększenia, z tytułu:	831 760	7 572	-	839 332
- amortyzacji	831 760	7 572	-	839 332
<b>Umorzenie na dzień 31.12.2020</b>	<b>2 124 104</b>	<b>46 586</b>	-	<b>2 170 690</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2020</b>	<b>3 280 317</b>	<b>104 850</b>	<b>1 064 000</b>	<b>4 449 167</b>

Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) – za okres 01.01.2019-31.12.2019 r.

Wyszczególnienie	Koszty prac rozwojowych	Inne	Prowadzone prace rozwojowe	Ogółem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2019</b>	<b>1 891 421</b>	<b>151 436</b>	<b>771 000</b>	<b>2 813 857</b>
Zwiększenia, z tytułu:	2 056 000	-	2 062 000	4 118 000
- Przyjęcie do używania prac rozwojowych	2 056 000	-	-	2 056 000
- prowadzenie prac rozwojowych	-	-	2 062 000	2 062 000
Zmniejszenia, z tytułu:	-	-	2 056 000	2 056 000
- zakończenie prac rozwojowych	-	-	2 056 000	2 056 000
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2019</b>	<b>3 947 421</b>	<b>151 436</b>	<b>777 000</b>	<b>4 875 857</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2019</b>	<b>765 729</b>	<b>31 443</b>	-	<b>797 172</b>
Zwiększenia, z tytułu:	526 615	7 572	-	534 187
- amortyzacji	526 615	7 572	-	534 187
<b>Umorzenie na dzień 31.12.2019</b>	<b>1 292 344</b>	<b>39 014</b>	-	<b>1 331 359</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2019</b>	<b>2 655 077</b>	<b>112 422</b>	<b>777 000</b>	<b>3 544 498</b>

#### Struktura własności

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
Własne	4 449 167	3 544 498
<b>Razem</b>	<b>4 449 167</b>	<b>3 544 498</b>

#### NOTA 12. NALEŻNOŚCI HANDLOWE

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
<b>Należności handlowe</b>	<b>694 723</b>	<b>880 813</b>
- od pozostałych jednostek	694 723	880 813
Odpisy na szacowane oczekiwane straty kredytowe	(131 605)	(69 070)
<b>Należności handlowe netto</b>	<b>563 118</b>	<b>811 743</b>

Na 31 grudnia 2020 roku dla należności handlowych zgodnie z przyjętym modelem oszacowane zostały oczekiwane straty kredytowe w kwocie 131.605 zł. Zmiany odpisu na szacowane oczekiwane straty kredytowe były następujące:

#### Zmiana stanu odpisów na oczekiwane straty kredytowe

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
<b>Jednostki pozostałe</b>		
<b>Stan odpisów na szacowane oczekiwane straty kredytowe na początek okresu</b>	<b>69 070</b>	<b>56 828</b>
Zwiększenia, w tym:	131 605	69 070
- dokonanie odpisów na szacowane oczekiwane straty kredytowe	131 605	69 070
Zmniejszenia w tym:	69 070	56 828
- rozwiązanie odpisów na szacowane straty kredytowe	69 070	56 828
<b>Stan odpisów na szacowane oczekiwane straty kredytowe ogółem na koniec okresu</b>	<b>131 605</b>	<b>69 070</b>

Należności handlowe – struktura przeterminowania

Wyszczególnienie	Razem	Nie przeterminowane	Przeterminowane				
			< 60 dni	61 – 90 dni	91 – 180 dni	181 – 360 dni	>360 dni
<b>31.12.2020</b>	<b>694 723</b>	<b>335 963</b>	<b>94 842</b>	<b>25 072</b>	<b>16 522</b>	<b>106 299</b>	<b>116 025</b>
Od jednostek powiązanych	-	-	-	-	-	-	-
Od jednostek pozostałych	694 723	335 963	94 842	25 072	16 522	106 299	116 025
<b>31.12.2019</b>	<b>880 812</b>	<b>462 078</b>	<b>191 643</b>	<b>34 552</b>	<b>69 070</b>	<b>62 235</b>	<b>61 234</b>
Od jednostek powiązanych	-	-	-	-	-	-	-
Od jednostek pozostałych	880 812	462 078	191 643	34 552	69 070	62 235	61 234

NOTA 13. POZOSTAŁE NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
<b>Pozostałe należności, w tym:</b>	<b>171 415</b>	<b>485 458</b>
- z tytułu podatków, z wyjątkiem podatku dochodowego od osób prawnych	118 125	284 254
- kaucje	9 470	90 193
- pozostałe	43 820	111 010
<b>Pozostałe należności brutto</b>	<b>171 415</b>	<b>485 458</b>

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
<b>Pozostałe należności, w tym:</b>	<b>171 415</b>	<b>485 458</b>
od jednostek powiązanych	-	-
od pozostałych jednostek	171 415	485 458
<b>Pozostałe należności brutto</b>	<b>171 415</b>	<b>485 458</b>

NOTA 14. ŚRODKI PIENIĘŻNE I ICH EKWIWALENTY

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	915 371	304 469
Środki pieniężne na rachunkach VAT (split payment)	26 831	13 107
Inne środki pieniężne	30 040	40 581
<b>Razem</b>	<b>972 242</b>	<b>358 158</b>

Środki pieniężne w banku są oprocentowane według zmiennych stóp procentowych, których wysokość zależy od stopy oprocentowania jednodniowych lokat bankowych. Lokaty krótkoterminowe są dokonywane na różne okresy, od jednego dnia do jednego miesiąca, w zależności od aktualnego zapotrzebowania Jednostki na środki pieniężne i są oprocentowane według ustalonych dla nich stóp procentowych. W ramach kategorii Inne środki pieniężne wykazywane są środki pieniężne dostępne na kontach do obsługi płatności internetowych (takich jak PayPal).

## NOTA 15. KAPITAŁ ZAKŁADOWY

Kapitał zakładowy na dzień 31.12.2020 r.:

Seria/emisja rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowania akcji	Liczba akcji	Wartość jednostkowa	Wartość serii / emisji wg wartości nominalnej	Data rejestracji
Akcje serii A	akcje zwykłe	1 000 000	0.10	100 000	06.09.2011
Akcje serii B	akcje zwykłe	538 400	0.10	53 840	25.01.2012
Akcje serii C	akcje zwykłe	15 384	0.10	1 538	03.09.2012
Akcje serii D	akcje zwykłe	71 769	0.10	7 177	03.08.2015
Akcje serii E	akcje zwykłe	13 267	0.10	1 327	03.08.2015
Akcje serii F	akcje zwykłe	86 000	0.10	8 600	25.03.2016
Akcje serii G	akcje zwykłe	172 482	0.10	17 248	26.11.2018
Akcje serii H	akcje zwykłe	20 541	0.10	2 054	02.11.2020
Akcje serii I	akcje zwykłe	110 000	0.10	11 000	18.01.2018
Akcje serii J	akcje zwykłe	130 000	0.10	13 000	18.06.2020
<b>Razem</b>		<b>2 157 843</b>	<b>0.10</b>	<b>215 784</b>	

Rejestracja w KRS 14.486 akcji serii H miała miejsce 14.01.2020 r. Pozostałe 6.055 akcji zostało zarejestrowane 02.11.2020 r.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału akcyjnego	Liczba głosów	% głosów
Porozumienie Akcjonariuszy, w tym Harbinger Capital Ltd.	626 523	29%	626 523	29%
Michał Sadowski	227 028	11%	227 028	11%
Piotr Wierzejewski	227 028	11%	227 028	11%
Venture Inc S.A.	224 682	10%	224 682	10%
Pozostali	852 582	40%	852 582	40%
<b>Razem</b>	<b>2 157 843</b>	<b>100%</b>	<b>2 157 843</b>	<b>100%</b>

Zmiana stanu kapitału zakładowego

Wyszczególnienie	01.2020-12.2020	01.2019-12.2019
<b>Kapitał zakładowy na początek okresu</b>	<b>202 179</b>	<b>200 730</b>
Zwiększenia, z tytułu:	13 606	1 449
Emisja akcji	13 606	1 449
<b>Kapitał zakładowy na koniec okresu</b>	<b>215 784</b>	<b>202 179</b>

## NOTA 16. KAPITAŁ ZAPASOWY ZE SPRZEDAŻY AKCJI POWYŻEJ CENY NOMINALNEJ

Kapitał zapasowy został utworzony z nadwyżki wartości emisyjnej nad nominalną w kwocie 7.831.450 zł. Wzrost 2 646 100 zł w 2020 roku związany jest z emisją akcji serii J.



**NOTA 17. POZOSTAŁE KAPITAŁY**

	31.12.2020	31.12.2019
Kapitał zapasowy	7 831 450	5 185 350
Pozostałe kapitały	4 200 851	3 400 594
<b>RAZEM</b>	<b>12 032 301</b>	<b>8 585 944</b>

Wyszczególnienie	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały	Kapitał z aktualizacji wyceny	Akcje własne	Razem
<b>01.01.2020</b>	<b>5 185 350</b>	<b>3 400 594</b>	-	-	<b>8 585 944</b>
Zwiększenia w okresie	2 646 100	800 257	-	-	3 446 357
Emisja akcji	2 646 100	-	-	-	2 646 100
Element kapitałowy programu motywacyjnego dla pracowników	-	800 257	-	-	800 257
<b>31.12.2020</b>	<b>7 831 450</b>	<b>4 200 851</b>	-	-	<b>12 032 301</b>
<b>01.01.2019</b>	<b>5 185 350</b>	<b>3 041 638</b>	-	-	<b>8 226 988</b>
Zwiększenia w okresie	-	358 956	-	-	358 956
Emisja akcji	-	-	-	-	-
Element kapitałowy programu motywacyjnego dla pracowników	-	358 956	-	-	358 956
<b>31.12.2019</b>	<b>5 185 350</b>	<b>3 400 594</b>	-	-	<b>8 585 944</b>

**Program Motywacyjny 2018 – 2020**

Program Motywacyjny 2018-2020 jest skierowany do kluczowych pracowników i współpracowników Emitenta. Członkowie Zarządu tj. Michał Sadowski oraz Piotr Wierzejewski nie są objęci niniejszym programem. Liczba uprawnionych nie przekroczy 149 osób. Program Motywacyjny 2018-2020 realizowany będzie w trzech okresach rozliczeniowych (2018, 2019 oraz 2020). W ramach Programu Motywacyjnego 2018-2020 uprawnieni będą mogli objąć nie więcej niż 102143 akcji zwykłych na okaziciela serii H. Warunkiem uzyskania uprawnienia do objęcia akcji jest pozostawanie w czynnym stosunku służbowym z Emitentem oraz nieprowadzenie działalności konkurencyjnej wobec Emitenta. Ponadto uzyskanie uprawnienia do objęcia akcji uzależnione jest od osiągnięcia przez Spółkę określonych wskaźników odmiennie w odniesieniu do każdego z lat 2018-2020. W ramach Programu Motywacyjnego 2018-2020 Zarząd będzie uprawniony do przyznawania uprawnień do objęcia 7666 akcji serii H według uznania Zarządu. Program będzie rozliczany co roku, a jego całkowite rozliczenie nastąpi po zatwierdzeniu sprawozdania finansowego Emitenta za 2020 rok.

Na podstawie Uchwały Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 18 października 2017 roku w sprawie warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego w drodze emisji akcji zwykłych na okaziciela serii H, pozbawienia dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru akcji zwykłych na okaziciela serii H oraz w sprawie zmian Statutu Spółki, kapitał zakładowy Spółki został warunkowo podwyższony o kwotę nie większa niż 10 214.30 zł w drodze emisji nie więcej niż 102143 akcji zwykłych na okaziciela serii H o wartości nominalnej 0,10 zł każda i łącznej wartości nominalnej nie większej niż 10.214,30 zł, Warunkowe podwyższenia kapitału zakładowego Spółki dokonane zostało w celu przyznania praw do objęcia akcji serii H przez posiadaczy warrantów subskrypcyjnych imiennych serii B od numeru 000.001 do numeru 102143 emitowanych na podstawie uchwały Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 18 października 2017 r., w sprawie emisji warrantów subskrypcyjnych serii B z prawem do objęcia akcji serii H oraz pozbawienia dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru warrantów subskrypcyjnych serii B w związku z Programem Motywacyjnym kluczowych pracowników i współpracowników Spółki. Regulamin Programu Motywacyjnego oraz jego lista uczestników została ustanowiona przez Radę Nadzorczą dnia 28.12.2018 r.

Zmiany kapitałów z tytułu programu motywacyjnego przedstawia poniższa tabela:

Zmiany pozostałych kapitałów z tytułu programu motywacyjnego	31.12.2020	31.12.2019
<b>Na początek okresu</b>	<b>3 400 594</b>	<b>3 041 638</b>
Zwiększenia	800 257	358 956
Zmniejszenia	-	-
<b>Na koniec okresu</b>	<b>4 200 851</b>	<b>3 400 594</b>

Rok 2020 obejmuje przyznanie opcji w liczbie 7 568 warrantów o wartości godziwej 35.50 zł za sztukę oraz 16 900 warrantów o wartości godziwej 31.60 zł za sztukę. Rok 2019 obejmuje przyznanie opcji w liczbie 10 140 warrantów o wartości godziwej 35.50 zł za sztukę. Ustalenie wartości godziwej dla 2020, 2019 i 2018 roku zostało oparte o kurs akcji z dnia wyceny, tj. z dnia przyznania uprawnień.

#### NOTA 18. NIEPODZIELNY WYNIK FINANSOWY

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
Niepodzielony wynik finansowy	(7 079 571)	(6 082 794)
<b>Razem</b>	<b>(7 079 571)</b>	<b>(6 082 794)</b>

#### NOTA 19. KREDYTY I POŻYCZKI

Kredyty wykazane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej są to kredyty w rachunku bieżącym udzielone w walucie polskiej i euro.

Kredyty i pożyczki – stan na 31.12.2020

Nazwa banku /pożyczkodawcy i rodzaj kredytu/pożyczki	Kwota kredytu/pożyczki wg umowy [w PLN]	Kwota pozostała do spłaty [w PLN]	Efektywna stopa procentowa %	Termin spłaty	Zabezpieczenia
ING Bank Śląski S.A.	400 000	165 878	WIBOR 1M + 3.90%	04.09.2021	-
Uncapped LTD.	nieokreślona	887 537	6% od pożyczonego kapitału	-	-
<b>RAZEM</b>		<b>1 053 414</b>			

W bieżącym okresie sprawozdawczym nie nastąpiło naruszenie istotnych postanowień umowy kredytu lub pożyczki, której stroną jest Jednostka.

Kredyty i pożyczki – stan na dzień zatwierdzenia informacji do publikacji tj. 06.04.2021

Nazwa banku /pożyczkodawcy i rodzaj kredytu/pożyczki	Kwota kredytu/pożyczki wg umowy [w PLN]	Kwota pozostała do spłaty [w PLN]	Efektywna stopa procentowa %	Termin spłaty	Zabezpieczenia
ING Bank Śląski S.A.	400 000	0	WIBOR 1M + 3.90%	04.09.2021	-
Uncapped LTD.	nieokreślona	921 282	6% od pożyczonego kapitału	-	-
<b>RAZEM</b>		<b>921 282</b>			

W dniu 09.01.2020 podpisana została umowa na finansowanie z Uncapped LTD. w ramach której Grupa może uzyskać dodatkowe finansowanie działalności operacyjnej. Spłata następuje co miesiąc i uzależniona jest od generowanych przepływów pieniężnych od klientów, przez co data ostatecznej spłaty nie jest zdefiniowana. Grupa deklaruje procent przepływów, które będą przeznaczane co miesiąc na spłatę aż

do całkowitej spłaty zadłużenia. W oparciu o dane historyczne Grupa przekazuje około 14-17% całkowitych przychodów Grupy na spłatę zadłużenia, co pozwala spłacić zadłużenie w przeciągu około 6 miesięcy, pod warunkiem że Grupa nie będzie chciała korzystać więcej z finansowania od Uncapped LTD. Na dzień publikacji niespłacona kwota finansowania do Uncapped LTD. to 921 tys. PLN (200 tys. EUR przy kursie 4.6041)

W dniu 06.04.2020 Spółka podpisała z LARQ Growth Fund i FIZ umowę kredytową na kwotę 600 tys. zł, z dniem zapadalności na 31.05.2020, na finansowanie bieżącej działalności gospodarczej. Pożyczka została spłacona w całości w dniu zapadalności.

W dniu 24.07.2020 ING Bank Śląski podjął decyzję o przedłużeniu umowy kredytu i wyznaczył datę spłaty na 04.09.2021.

W dniu 04.11.2020 kredyt w Alior Bank S.A. w kwocie 1 mln zł został spłacony w całości.

W dniu 01.04.2021 podpisana została umowa na finansowanie z Venture INC ASI S.A. w ramach której Grupa może uzyskać dodatkowe finansowanie działalności operacyjnej. Spłata następuje co miesiąc w kwocie 16% pożyczonego kapitału, powiększonego o odsetki w wysokości 7.2% w skali roku oraz 1% prowizji od każdorazowej spłaty. Podpisanie umowy ma na celu obniżenie kosztów obsługi długu i zastąpienie umowy z Uncapped LTD. Maksymalne zadłużenie Grupy w ramach tej umowy (suma wypłaconych przez Venture INC i niespłaconych przez Grupę transz - nie powiększonych o naliczone na dany dzień oprocentowanie/odsetki oraz prowizje) nie może przekroczyć kwoty 850 tys. Na dzień publikacji Grupa nie skorzystała jeszcze z tej umowy.

## NOTA 20. ZOBOWIĄZANIA HANDLOWE

### Zobowiązania handlowe

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
<b>Zobowiązania handlowe</b>	<b>820 177</b>	<b>1 462 248</b>
Wobec jednostek pozostałych	820 177	1 462 248

### Zobowiązania handlowe – struktura przeterminowania

Wyszczególnienie	Razem	Nie przeterminowane	Przeterminowane				
			< 60 dni	61 – 90 dni	91 – 180 dni	181 – 360 dni	>360 dni
<b>31.12.2020</b>	<b>820 177</b>	<b>505 277</b>	<b>314 900</b>	-	-	-	-
Wobec jednostek powiązanych	-	-	-	-	-	-	-
Wobec jednostek pozostałych	820 177	505 277	314 900	-	-	-	-
<b>31.12.2019</b>	<b>1 462 248</b>	<b>663 932</b>	<b>798 316</b>	-	-	-	-
Wobec jednostek powiązanych	-	-	-	-	-	-	-
Wobec jednostek pozostałych	1 462 248	663 932	798 316	-	-	-	-

## NOTA 21. POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA

### Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
<b>Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i innych, z wyjątkiem podatku dochodowego od osób prawnych</b>	<b>102 918</b>	<b>238 607</b>
Podatek VAT	-	91 830
Podatek zryczałtowany u źródła	-	10 891
Podatek dochodowy od osób fizycznych	25 865	23 345
Składki na ubezpieczenie społeczne (ZUS)	77 053	109 156
Pozostałe	-	3 384

Pozostałe zobowiązania	2 685	55 046
Zobowiązania wobec pracowników	-	36 758
Inne zobowiązania	2 685	18 287
<b>Razem pozostałe zobowiązania</b>	<b>105 603</b>	<b>293 652</b>

## NOTA 22. ZOBOWIĄZANIA DŁUGO I KRÓTKOTERMINOWE Z TYTUŁU LEASINGU

Zobowiązania z tytułu umów leasingu i umów dzierżawy

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
	Wartość bieżąca opłat	Wartość bieżąca opłat
W okresie 1 roku	1 125 555	1 704 021
W okresie od 1 do 5 lat	1 715 056	3 351 231
<b>Minimalne opłaty leasingowe ogółem</b>	<b>2 840 611</b>	<b>5 055 253</b>
<b>Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych, w tym:</b>	<b>2 840 611</b>	<b>5 055 253</b>
krótkoterminowe	1 125 555	1 704 021
długoterminowe	1 715 056	3 351 231

Nie wystąpiły leasingi krótkoterminowe bądź leasingi aktywów o niskiej wartości w rozumieniu MSSF 16.

Umowy leasingu na dzień 31.12.2020:

Finansujący	Wartość brutto (waluta)	Oznaczenie waluty	Szacowany okres zakończenia leasingu	Wartość zobowiązań na koniec okresu sprawozdawczego
Gdańska Fundacja Przedsiębiorczości	223 641	PLN	31.08.2021	39 260
Duchnicka 3 sp. z o.o.	391 947	PLN	30.09.2022	235 733
IQ PL sp. z o.o.	4 078 340	PLN	31.07.2023	2 565 618
Ultranet sp. z o.o.	990 935	PLN	31.12.2020	-
				<b>2 840 611</b>

## NOTA 23. ZOBOWIĄZANIA DO WYKONANIA ŚWIADCZENIA

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
<b>Zobowiązanie do wykonania świadczenia</b>	<b>944 486</b>	<b>971 105</b>
Rozliczenie sprzedaży abonamentów	944 486	971 105
<b>Zobowiązanie do wykonania świadczenia, w tym:</b>	<b>944 486</b>	<b>971 105</b>
długoterminowe	-	3 734
krótkoterminowe	944 486	967 371

Zobowiązania do wykonania świadczenia wynikają z faktu otrzymania wpłaty z góry za cały okres świadczenia usługi. Okres ten dla większości umów nie przekracza 12 miesięcy.

## NOTA 24. REZERWY

### Rezerwy na świadczenia pracownicze

	31.12.2020	31.12.2019
Rezerwy na urlopy wypoczynkowe	54 167	29 302
<b>Razem, w tym:</b>	<b>54 167</b>	<b>29 302</b>
- długoterminowe	-	-
- krótkoterminowe	54 167	29 302

### Zmiana stanu rezerw pracowniczych

	Rezerwy na urlopy wypoczynkowe
<b>Stan na 01.01.2020</b>	<b>29 302</b>
Utworzenie rezerwy	54 167
Rozwiązanie rezerwy	29 302
<b>Stan na 31.12.2020</b>	<b>54 167</b>
<b>Stan na 01.01.2019</b>	<b>25 377</b>
Utworzenie rezerwy	29 302
Rozwiązanie rezerwy	25 377
<b>Stan na 31.12.2019</b>	<b>29 302</b>

### Pozostałe rezerwy

	31.12.2020	31.12.2019
Rezerwa na badanie sprawozdania finansowego i usługi księgowe	28 000	36 000
Rezerwa na przyszłe zobowiązania	185 000	63 600
<b>Razem, w tym:</b>	<b>213 000</b>	<b>99 600</b>
- długoterminowe	-	-
- krótkoterminowe	213 000	99 600

### Zmiana stanu pozostałych rezerw

Wyszczególnienie	Rezerwa na badanie sprawozdania finansowego	Rezerwa na przyszłe zobowiązania	Ogółem
<b>Stan na 01.01.2020</b>	<b>36 000</b>	<b>63 600</b>	<b>99 600</b>
Utworzone w ciągu roku obrotowego	28 000	185 000	213 000
Wykorzystane	36 000	63 600	99 600
<b>Stan na 31.12.2020</b>	<b>28 000</b>	<b>185 000</b>	<b>213 000</b>
<b>Stan na 01.01.2019</b>	<b>38 000</b>	<b>102 000</b>	<b>140 000</b>
Utworzone w ciągu roku obrotowego	36 000	63 600	99 600
Wykorzystane	38 000	102 000	140 000
<b>Stan na 31.12.2019</b>	<b>36 000</b>	<b>63 600</b>	<b>99 600</b>

Rezerwa na zobowiązania dotyczy usług, które zostały wykonane i dotyczą danego okresu sprawozdawczego, nie zostały jeszcze zafakturowane, a ich kwoty i termin zapłaty nie są pewne. Wszystkie rezerwy na zobowiązania mają charakter krótkoterminowy.

## NOTA 25. CELE I ZASADY ZARZĄDZANIA RYZYKIEM

Do głównych instrumentów finansowych, z których korzysta Grupa, należą kredyty bankowe, oraz umowy leasingu finansowego i dzierżawy z opcją zakupu, środki pieniężne i lokaty krótkoterminowe. Głównym celem tych instrumentów finansowych jest pozyskanie środków finansowych na działalność Grupy. Grupa posiada też inne instrumenty finansowe, takie jak należności i zobowiązania handlowe, które powstają bezpośrednio w toku prowadzonej przez nią działalności.

Główne rodzaje ryzyka wynikającego z instrumentów finansowych obejmują ryzyko stopy procentowej, ryzyko związane z płynnością, ryzyko walutowe oraz ryzyko kredytowe. Zarząd weryfikuje i uzgadnia zasady zarządzania każdym z tych rodzajów ryzyka – zasady te zostały w skrócie omówione poniżej. Grupa monitoruje również ryzyko cen rynkowych dotyczące wszystkich posiadanych przez nią instrumentów finansowych.

### Ryzyko stopy procentowej

Narażenie na ryzyko wywołane zmianami stóp procentowych dotyczy przede wszystkim zobowiązań finansowych.

Aktywa i zobowiązania finansowe 31.12.2020	Wartość narażenia na ryzyko		Z tytułu Stopy procentowej
	Z tytułu Waluty (kwoty w PLN)		
	EUR	USD	
Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	887 537	571 865	
Otrzymane kredyty			1 053 414

Aktywa i zobowiązania finansowe 31.12.2019	Wartość narażenia na ryzyko		Z tytułu Stopy procentowej
	Z tytułu Waluty (kwoty w PLN)		
	EUR	USD	
Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	-	111 564	
Otrzymane kredyty			1 396 852

### Ryzyko stopy procentowej – wrażliwość na zmiany

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego brutto na racjonalnie możliwe zmiany stóp procentowych przy założeniu niezmienności innych czynników (w związku z oprocentowanymi aktywami i zobowiązaniami).

	31.12.2020		31.12.2019	
	Wpływ na wynik finansowy brutto	Wpływ na kapitał własny	Wpływ na wynik finansowy brutto	Wpływ na kapitał własny
	+ 0,5%/- 0,5%		+ 0,5%/- 0,5%	
Zobowiązania wyceniane w zamortyzowanym, koszcie, w tym	527	527	698	698
- otrzymane kredyty i pożyczki	527	527	698	698

### Ryzyko walutowe

Grupa narażona jest na ryzyko walutowe z tytułu zawieranych transakcji. Ryzyko takie powstaje w wyniku dokonywania przez Grupę sprzedaży lub zakupów w walutach innych niż jej waluta wyceny.

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego brutto (w związku ze zmianą wartości godziwej aktywów i zobowiązań pieniężnych) oraz kapitału własnego na racjonalnie możliwe wahania kursów walut przy założeniu niezmienności innych czynników.

Rok zakończony 31.12.2020	Wpływ na wynik finansowy brutto	Wpływ na kapitał własny	Wpływ na wynik finansowy brutto	Wpływ na kapitał własny
	EUR + 8%/- 8%*		USD + 8%/- 8%	
Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	71 003	71 003	45 749	45 749

Rok zakończony 31.12.2019	Wpływ na wynik finansowy brutto	Wpływ na kapitał własny	Wpływ na wynik finansowy brutto	Wpływ na kapitał własny
	EUR + 8%/- 8%*		USD + 8%/- 8%	
Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	-	-	8 925	8 925

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego brutto (w związku ze zmianą wartości godziwej przychodów ze sprzedaży denominowanych w walutach obcych) oraz kapitału własnego na racjonalnie możliwe wahania kursu dolara przy założeniu niezmienności innych czynników.

Wyszczególnienie	Wpływ na wynik finansowy brutto	Wpływ na kapitał własny	Wpływ na wynik finansowy brutto	Wpływ na kapitał własny
	EUR + 8%/- 8%*		USD + 8%/- 8%	
Rok zakończony 31.12.2020				
Przychody ze sprzedaży denominowane w walutach obcych			574 459	574 459
Rok zakończony 31.12.2019				
Przychody ze sprzedaży denominowane w walutach obcych			632 313	632 313

## Ryzyko kredytowe

Grupa zawiera transakcje w dużej mierze z renomowanymi firmami o dobrej zdolności kredytowej. Wszyscy klienci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie na ryzyko nieściągalnych należności jest nieznaczne.

W odniesieniu do innych aktywów finansowych, takich jak środki pieniężne i ich ekwiwalenty, aktywa finansowe ryzyko kredytowe powstaje w wyniku niemożności dokonania zapłaty przez drugą stronę umowy.

W Grupie nie występują istotne koncentracje ryzyka kredytowego.

Zarząd Jednostki Dominującej, na podstawie dotychczasowej analizy ryzyka, dochodzi do wniosku, że pojawienie się epidemii COVID-19 nie ma istotnego wpływu na ryzyko kredytowe.

## Ryzyko związane z płynnością

Zarząd Jednostki Dominującej monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności/ zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Celem jest utrzymanie równowagi pomiędzy ciągłością, a elastycznością finansowania, poprzez korzystanie z rozmaitych źródeł finansowania, takich jak kredyty w rachunku bieżącym czy kredyty bankowe oraz umowy dzierżawy z opcją zakupu.

Zarząd Jednostki Dominującej, na podstawie dotychczasowej analizy ryzyka, dochodzi do wniosku, że pojawienie się epidemii COVID-19 nie ma istotnego wpływu na ryzyko związane z płynnością.

## NOTA 26. INFORMACJA O INSTRUMENTACH FINANSOWYCH

Wartości godziwe poszczególnych klas instrumentów finansowych

Poniższa tabela przedstawia porównanie wartości bilansowych i wartości godziwych wszystkich instrumentów finansowych, w podziale na poszczególne klasy i kategorie aktywów i zobowiązań.

AKTYWA FINANSOWE	Wartość bilansowa		Wartość godziwa		Kategoria instrumentów finansowych
	31.12.2020	31.12.2019	31.12.2020	31.12.2019	
Należności handlowe oraz pozostałe należności	816 844	1 379 512	816 844	1 379 512	Aktywa finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty</b>	<b>972 242</b>	<b>358 158</b>	<b>972 242</b>	<b>358 158</b>	
Środki pieniężne kasie i na rachunkach bankowych	942 201	317 577	942 201	317 577	Aktywa finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu
Inne środki pieniężne	30 040	40 581	30 040	40 581	Aktywa finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu

ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE	Wartość bilansowa		Wartość godziwa		Kategoria instrumentów finansowych
	31.12.2020	31.12.2019	31.12.2020	31.12.2019	
<b>Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki, w tym:</b>	<b>1 053 414</b>	<b>1 396 852</b>	<b>1 053 414</b>	<b>1 396 852</b>	
- kredyt w rachunku bieżącym	1 053 414	1 396 852	1 053 414	1 396 852	Zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu
<b>Zobowiązania z tytułu leasingu, w tym:</b>	<b>2 840 611</b>	<b>5 055 253</b>	<b>2 840 611</b>	<b>5 055 253</b>	
- zobowiązania z tytułu leasingu długoterminowego	1 715 056	3 351 231	1 715 056	3 351 231	Zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu
- zobowiązania z tytułu leasingu krótkoterminowego	1 125 555	1 704 021	1 125 555	1 704 021	Zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu
<b>Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania</b>	<b>925 780</b>	<b>1 755 900</b>	<b>925 780</b>	<b>1 755 900</b>	Zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu

## NOTA 27. ZARZĄDZANIE KAPITAŁEM

Głównym celem zarządzania kapitałem jest utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i bezpiecznych wskaźników kapitałowych, które wspierają działalność operacyjną i zwiększają wartość dla jej akcjonariuszy.

Zarząd Jednostki Dominującej zarządza strukturą kapitałową i w wyniku zmian warunków ekonomicznych wprowadza do niej zmiany. W celu utrzymania lub skorygowania struktury kapitałowej, Zarząd może zmienić wypłatę dywidendy dla akcjonariuszy, zwrócić kapitał akcjonariuszom lub wyemitować nowe akcje. W roku zakończonym dnia 31 grudnia 2019 nie wprowadzono żadnych zmian do celów, zasad i procesów obowiązujących w tym obszarze.

Grupa monitoruje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, który jest liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Do zadłużenia netto wlicza się oprocentowane kredyty i pożyczki, zobowiązania handlowe i inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych. Kapitał obejmuje zamienne akcje uprzywilejowane, kapitał własny należny akcjonariuszom Jednostki Dominującej pomniejszony o kapitały rezerwowe z tytułu niezrealizowanych zysków netto.

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
Oprocentowane kredyty i pożyczki	1 053 414	1 396 852
Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	925 780	1 755 900
Minus środki pieniężne i ich ekwiwalenty	972 242	358 158
<b>Zadłużenie netto</b>	<b>1 006 953</b>	<b>2 794 595</b>



Kapitał własny	3 813 559	1 699 463
Kapitały rezerwowe z tytułu niezrealizowanych zysków netto	-	-
<b>Kapitał razem</b>	<b>3 813 559</b>	<b>1 699 463</b>
<b>Kapitał i zadłużenie netto</b>	<b>4 820 512</b>	<b>4 494 058</b>
Wskaźnik dźwigni	0.21	0.62

## NOTA 28. INFORMACJE O PODMIOTACH POWIĄZANYCH

Następująca tabela przedstawia łączne kwoty wszystkich transakcji zawartych z podmiotami powiązanymi, zgodnych z MSR 24 „Ujawnianie informacji na temat podmiotów powiązanych”, za okres 01.01–31.12.2020 r. oraz za poprzedni rok obrotowy:

Podmiot powiązany	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych		Należności od podmiotów powiązanych	
	31.12.2020	31.12.2019	31.12.2020	31.12.2019
<b>Jednostka dominująca</b>				
Brand 24 SA				
<b>Jednostki zależne:</b>				
BRAND 24 GLOBAL INC	7 180 739	7 932 616	517 849	178 336

Przedstawione transakcje z Brand 24 Global Inc. zostały wyeliminowane w konsolidacji, zgodnie z zasadami konsolidacji opisanymi w punkcie 3 Informacji dodatkowych i objaśnień.

## NOTA 29. WYNAGRODZENIA WYŻSZEJ KADRY KIEROWNICZEJ I RADY NADZORCZEJ

Świadczenia wypłacane Członkom Zarządu Jednostki Dominującej

	01.2020-12.2020	01.2019-12.2019
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze (wynagrodzenia i narzuty)	529 200	456 000
<b>Razem</b>	<b>529 200</b>	<b>456 000</b>

Świadczenia wypłacane Członkom Rady Nadzorczej

	01.2020-12.2020	01.2019-12.2019
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze (wynagrodzenia i narzuty)	38 000	62 833
Pozostałe świadczenia	-	315 163
<b>Razem</b>	<b>38 000</b>	<b>377 996</b>

Pozostałe świadczenia dotyczą usług na rzecz Jednostki Dominującej, za które należne jest wynagrodzenie.

## NOTA 30. SPRAWY SĄDOWE

W okresie objętym niniejszymi Historycznymi Informacjami Finansowymi nie wystąpiły sprawy sądowe ani ich rozstrzygnięcia.



### NOTA 31. ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE

Poza zabezpieczeniami spłaconego kredytu w Alior Bank w omawianym okresie nie wystąpiły inne zobowiązania warunkowe.

### NOTA 32. SEZONOWOŚĆ I CYKLICZNOŚĆ DZIAŁALNOŚCI

W działalności Grupy nie występuje sezonowość lub cykliczność działalności.

### NOTA 33. ROZLICZENIA PODATKOWE

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności podlegające regulacjom (na przykład sprawy celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów administracyjnych, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i sankcji. Brak odniesienia do utrwalonych regulacji prawnych w Polsce powoduje występowanie w obowiązujących przepisach niejasności i niespójności. Często występujące różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych zarówno wewnątrz organów państwowych, jak i pomiędzy organami państwowymi i przedsiębiorstwami, powodują powstawanie obszarów niepewności i konfliktów. Zjawiska te powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest znacząco wyższe niż istniejące zwykle w krajach o bardziej rozwiniętym systemie podatkowym.

Rozliczenia podatkowe mogą być przedmiotem kontroli przez okres pięciu lat, począwszy od końca roku, w którym nastąpiła zapłata podatku. W wyniku przeprowadzanych kontroli dotychczasowe rozliczenia podatkowe Grupy mogą zostać powiększone o dodatkowe zobowiązania podatkowe. Zdaniem Zarządu Jednostki Dominującej na dzień 31 grudnia 2020 roku utworzono odpowiednie rezerwy na rozpoznane i policzalne ryzyko podatkowe.

### NOTA 34. ZATRUDNIENIE

Przeciętne zatrudnienie wyrażone w liczbie pełnych etatów

Wyszczególnienie	01.2020-12.2020	01.2019-12.2019
Pozostali	19,60	19,70
<b>Razem</b>	<b>19,60</b>	<b>19,70</b>

### NOTA 35. ZDARZENIA PO DACIE BILANSU

W dniu 17.03.2021 Komisja Nadzoru Finansowego zatwierdziła prospekt sporządzony przez Brand 24 S.A. w związku z ubieganiem się przez Brand 24 S.A. o dopuszczenie i wprowadzenie do obrotu na rynku regulowanym, prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A., wszystkich akcji Spółki.

Zarząd Jednostki Dominującej, na podstawie dotychczasowej analizy ryzyka, dochodzi do wniosku, że pojawienie się epidemii COVID-19 nie ma wpływu na świadczone przez Grupę usługi.

### NOTA 36. INFORMACJE O TRANSAKCJACH Z FIRMĄ AUDYTORSKĄ PRZEPROWADZAJĄCĄ BADANIE SPRAWOZDANIA

Wynagrodzenie należne za rok obrotowy	01.2020-12.2020
- badanie ustawowe w rozumieniu art. 2 pkt 1 ustawy o biegłych rewidentach	31 080
- inne usługi atestacyjne	-
- za usługi doradztwa podatkowego	-
- pozostałe usługi (badanie Historycznych Informacji Finansowych na potrzeby prospektu)	15 400
<b>RAZEM</b>	<b>46 480</b>

Podpisy zarządu:



.....  
Michał Sadowski



.....  
Piotr Wierzejewski

